

# The Influence of Store Image on Consumer's Perceived Value and Behavioral Intention - The Case of Creative Life Industri

徐凱輝、羅雁紅

E-mail: 9706735@mail.dyu.edu.tw

## ABSTRACT

The Influence of Store Image on Consumer's Perceived Value and Behavioral Intention - The Case of Creative Life Industries  
Student: Hsu, Kai-Hui Advisor: Prof . Lo, Yen-Hung Da-Yeh University ABSTRACT Recently more attention has been paid by many countries and civilians on the cul-tural creativity industry so as to promote the transformation of conventional industries. However, for perpetual operation of industries, at present all stores operate on a creative basis, therefore creativity-related efforts may be made in the four aspects mentioned by Su Jinqiu (2004) including location, product, service, and activity. And this study uses these four aspects as the measurement targets for the image of stores. Babin, Darden, and Griffin (1994) said that store atmosphere will increase the perceived value and have an impact on the storeing decision, so this study will discuss whether the store image will increase the consumer perceived value and behavioral intention. Seventy-four crea-tive life industries awarded by the Ministry of Economic Affairs, R.O.C. in 2007 are covered in this study, and cases are selected based on six sorts of experience. Question-naires are used for the consumers with actual experiences in the cases. There are 360 questionnaires, and 60 ones are collected for each experience averagely. SPSS and AMOS are utilized for hypothesis testing. Research results show that: 1. The store image has a positive impact on the consumer perceived value and positive behavioral intention. 2. When the consumer perceived value is higher, there is a positive impact on positive behavioral intention and a negative impact on negative behavioral intention. 3. In four aspects of creativity, location-based creativity makes the greatest contributions to the word of mouth publicity; service-based creativity has a largest impact on the intention of repeat purchase and complaint behaviors. Finally in virtue of the results and the findings of the study, suggestions on science and practices are put forward for reference of operation in the industry. Key Words: store image, perceived value, behavioral intention, creative life indus-tries

Keywords : store image ; perceived value ; behavioral intention ; creative life industries

## Table of Contents

內容目錄 中文摘要	iii	英文摘要	iii
iv 誌謝辭	iv	vi 內容目錄	vi
vii 表目錄	vii	ix 圖目錄	ix
xi 第一章 緒論	1	第一節 研究背景	1
1 第二節 研究動機	4	第三節 研究目的	4
6 第四節 研究流程	8	第二章 文獻探討	8
9 第一節 文化創意產業	9	第二節 創意生活產業	22
第三節 商店形象	29	第四節 知覺價值	29
36 第五節 行為意圖	42	第六節 商店形象、知覺價值與行為意圖之關係	47
三章 研究方法	54	第一節 研究架構	54
54 第二節 研究假設	55	第三節 研究變數之操作型定義與衡量	59
第四節 問卷設計	61	第五節 研究對象與抽樣方法	65
分析方法	66	第七節 前測問卷分析	68
結果	73	第一節 敘述性統計分析	73
及效度分析	78	第三節 商店形象、知覺價值與行為意圖之迴歸與多元迴歸分析	78
	84	第四節 商店形象、知覺價值與行為意圖之路徑分析	89
	94	第五節 整體適配度分析	95
第六節 整體模式之影響效果分析	95	第七節 假設驗證結果	97
第五章 結論與建議	99	第一節 研究結論	99
第二節 管理意涵	104	第三節 實務建議	106
四節 研究限制與未來研究建議	108	參考文獻	110
錄A 前測問卷	127	附錄B 正式問卷	127
表目錄 表 2-1 文化產業與創意產業之比較整理	12	各國文化創意產業之定義業	130

... 13 表 2-3 各國文化創意產業之範疇 . . . . .	14 表 2-4 台灣文化創意產業之範疇及說明 . . . . .
... 16 表 2-5 台灣文化創意產之代表案例 . . . . .	19 表 2-6 創意生活產業之代表案例 . . . . .
... 26 表 2-7 各學者所提出之商店形象構面 . . . . .	34 表 2-8 各學者所提出之知覺價值構面 . . . . .
... 42 表 2-9 各學者所提出之行為意圖構面 . . . . .	46 表 3-1 創意生活產業商店形象之衡量 問項 . . . . .
問項 . . . . .	61 表 3-2 知覺價值之衡量問項 . . . . .
... 61 表 3-2 知覺價值之衡量問項 . . . . .	63 表 3-3 行為意圖之衡量問項 . . . . .
... 64 表 3-4 前測問卷之信度檢定表 . . . . .	69 表 3-5 前測問卷之KMO 與Bartlett檢定表 . . . . .
與Bartlett檢定表 . . . . .	69 表 3-6 前測問卷之商店形象因素分析 . . . . .
... 71 表 3-8 前測問卷之行為意圖因素分析 . . . . .	70 表 3-7 前測問卷之知 覺價值因素分析 . . . . .
計分析表 . . . . .	72 表 4-1 敘述性統 計分析表 . . . . .
... 76 表 4-2 正式問卷之信度檢定表 . . . . .	78 表 4-3 區別 效度分析表 . . . . .
效度分析表 . . . . .	79 表 4-4 正式問卷之KMO與Bartlett檢定表 . . . . .
... 80 表 4-5 正 式問卷之商店形象因素分析 . . . . .	80 表 4-5 正式問卷之商店形象因素分析 . . . . .
... 81 表 4-6 正式問卷之知覺價值因素分析 . . . . .	82 表 4-7 正式問卷之行為意圖因素分析 . . . . .
... 83 表 4-8 商店形象、知覺價值與行為意圖之迴歸分析彙整表 . . . . .	85 表 4-9 商店形象因素對知覺價值之多元迴歸分析 . . . . .
... 86 表 4-10 知覺價值因素對正面行為意圖之多元迴歸分析 . . . . .	86 表 4-11 知覺價值因素對負面行為意圖之多元迴歸分析 . . . . .
... 87 表 4-12 商店形象因素對正面行為意圖之多元迴歸分析 . . . . .	87 表 4-13 商店形象因素對負面行為意圖之多元迴歸分析 . . . . .
... 88 表 4-14 影響各反應變數之路徑效果彙整 . . . . .	88 表 4-15 構面間最具有貢獻之路徑效果彙整表 . . . . .
... 89 表 4-16 整體模式適配度分析 . . . . .	92 表 4-17 研究假設驗證結果彙整 . . . . .
... 96	97 圖目錄 圖 1-1 研究流程圖 . . . . .
	8 圖 2-1 創意生活產業之定義圖 . . . . .
... 23 圖 2-2 知覺價值形成之原始模 式 . . . . .	38 圖 2-3 Jen and Hu之知覺價值模式 . . . . .
... 39 圖 2-4 Tam之知覺價值模式 . . . . .	40 圖 3-1 研究架構圖 . . . . .
... 54 圖 4-1 路徑效果圖 . . . . .	89 圖 4-2 構面間之路徑效果圖 . . . . .
... 91 圖 4-3 整體模式路徑圖	

## REFERENCES

一、中文部份 Blackwell, R. D., Miniard, P. W., & Engel, J. F. (2001), 消費者行為(謝文雀譯), 台北:華泰文化, (原文於1993年出版)。 Caves, R. E. (2003), 文化創意產業 - 以契約達成藝術與商業的媒合(仲曉玲, 徐子超譯), 台北:典藏, (原文於2002年出版)。 The Ministry of Trade and Industry/The Ministry of Culture(2003), 丹麥的創意潛力(李璞良, 林怡君譯), 台北:典藏, (原文於2002年出版)。 Throsby, D. (2003), 文化經濟學(張維倫, 潘筱瑜, 蔡怡真, 鄒安譯), 台北:典藏, (原文於2002年出版)。 文建會(2004), 文化創意產業發展計畫[線上資料], 來源: [http://web.cca.gov.tw/creative/page/page\\_06.htm](http://web.cca.gov.tw/creative/page/page_06.htm) [2004, April 1]。 王宗琳(2003), 高雄市咖啡連鎖店商店印象與消費者購買行為關係之研究, 國立中山大學傳播管理研究所未出版之碩士論文。 王素鸞(2006), 積極推動創意生活產業提升產業價值, 經濟前瞻, 106, 63-66。 王素鸞(2006), 台灣文化創意產業的發展, 經濟前瞻, 107, 45-52。 台灣經濟研究院(2003), 文化創意產業產值調查與推估研究報告, 台北:文建會。 江宜芳(2004), 體驗型商店環境對知覺價值與行為意向影響之研究 - 以「石陶樹餐廳」為例, 私立輔仁大學管理學研究所未出版之碩士論文。 行政院主計處(2007), 教育程度標準分類[線上資料], 來源: <http://www.dgbas.gov.tw/mp.asp?mp=1> [2007, December 2]。 行政院勞工委員會職業訓練局(2007), 職業分類[線上資料], 來源: <http://www2.evta.gov.tw/odict/srch.htm> [2007, December 2]。 呂妍徵(2004), 關係式交易中態度與行為意圖間干擾變數之探討 - 從關係承諾到離去傾向, 國立高雄第一科技大學行銷與流通管理系未出版之碩士論文。 李侑芳(2004), 社區文化商品的符號運用 - 以湖本村文化創意產業為例, 國立雲林科技大學工業設計系研究所未出版之碩士論文。 何雍慶, 張威龍, 林泰安(2005), 價格、保證與商店形象對知覺價值與購買意願之影響, 創新與管理, 2(1), 39-66。 花建(2003), 文化 + 創意 = 財富, 台北:帝國文化。 林威呈(2001), 台灣地區休閒農場假日遊客旅遊行為之研究, 國立中山大學企業管理學系研究所未出版之碩士論文。 周能傳(2005), 創意生活產業魔法書, 台北:典藏。 英國文化、媒體與體育部(1997), 創意產業定義[線上資料], 來源: [http://www.culture.gov.uk/creative\\_industries/default.htm](http://www.culture.gov.uk/creative_industries/default.htm) [1997, July 16]。 英國文化、媒體與體育部(2001), 創意產業定義[線上資料], 來源: [http://www.culture.gov.uk/creative\\_industries/default.htm](http://www.culture.gov.uk/creative_industries/default.htm) [2001, April 6]。 施淳瑄(2001), 台灣網路書店經營型態對服務品質、知覺風險、顧客行為意圖影響之探討, 國立政治大學企業管理研究所碩士論文財團法人國家文化藝術基金會(2004), 文化創意產業實務全書, 台北:商周出版。 國立屏東教育大學台灣文化產業經營學系(2008), 文化創意產業界[線上資料], 來源: <http://www.npue.edu.tw/academic/tcim/main05a.htm> [2008, January 28]。 陳平軒(2003), 遊客對休閒農場住宿設施與服務的認知及滿意度之研究 - 以宜蘭縣庄腳所在休閒農場為例, 國立政治大學地政研究所未出版之碩士論文。 陳郁秀(2003), 認識文化創意產業:行政院文建會主委陳郁秀特輯, 台北:中國時報系時廣企業有限公司生活美學館。 許宏榮 (2001), 台北市家用品商店印象與購買行為關係之研究, 國立高雄科技大學行銷與流通管理系未出版之碩士論文。 黃文翰(2002), 服務補救不一致、服務補救後滿意度與消費者後續行為意圖之關係研究, 國立東華大學觀光暨遊憩管理研究所未出版之碩士論文。 黃佳慧(2005), 體驗品質、滿意度及行為意向關係之研究 - 以華陶窯為例, 私立朝陽科技大學休閒事業管理系未出版之碩士論文。 黃芳銘(2003), 結構方程模式理論與應用, 台北:五南。 張幸宜(1995), 北市百貨公司消費者商店印象與購買行為之研究, 國立台灣大學商學研究所未出版之碩士論文。 傅建三(2004), 私立美術館觀眾參觀動機、藝文生活型態與休閒滿意度之研究 - 朱銘與鴻禧美術館之比較分析, 私立大葉大學休閒事業管理學系研究所未出版之碩士論文。 張恕忠(2001), 遊客對休閒漁業活動之態度與體驗之研究, 國立臺灣大學園藝學研究所未出版之碩士論文。 張紹勳(2004), 研究

方法，台中：滄海。葉滇惠(1990)，服務品質與消費者購後行為相關性之研究 - 以台中國際觀光旅館為例，私立大葉大學事業經營研究所碩士論文。經濟部(2006)，2005台灣文化創意產業發展年報，台北：經濟部文化創意產業推動小組辦公室。經濟部(2007)，2006台灣文化創意產業發展年報，台北：經濟部文化創意產業推動小組辦公室。經濟部工業局(2007)，創意生活企業[線上資料]，來源：[http://www.creativelife.org.tw/creative/creat\\_list.php](http://www.creativelife.org.tw/creative/creat_list.php) [2007, July 16]。經濟部工業局(2007)，創意過生活帶來體驗經濟新商機[線上資料]，來源：<http://www.moeaidb.gov.tw/external /ctrl?lang=0&PRO=pda.NewsView&id=987> [2007, January 11]。劉大和(2004)，文化創意產業實務全書，台北：商周出版。劉曉蓉(2006)，文化產業發展成創意產業之策略研究 - 以交趾陶為例，國立中山大學公共事務管理研究所未出版之碩士論文。廖怡瀅(2006)，商店氛圍、產品的造型設計與顧客體驗價值、體驗滿意度之研究 - 以工藝產業為例，私立輔仁大學管理學研究所未出版之碩士論文。蔡玉雯(2005)，商店印象與顧客忠誠度之相關性分析 - 以高雄市咖啡連鎖店為例，國立高雄應用科技大學商務經營研究所未出版之碩士論文。蔡坤泰(2005)，休閒農場知覺服務品質、遊客滿意度與行為意向關係之研究 - 以屏東熱帶農業博覽會為例，國立中山大學企業管理學系研究所未出版之碩士論文。聯合國教科文組織(1998)，文化產業定義[線上資料]，來源：[http://www.unesco.org/culture/industries/trade/html\\_eng/question1.shtml#1](http://www.unesco.org/culture/industries/trade/html_eng/question1.shtml#1) [2007, July 16]。簡秀枝(2005)，創意生活產業魔法書，台北：典藏。魏鼎耀(2005)，目的地意象、知覺價值與遊後行為意圖關係之研究，國立成功大學交通管理科學研究所未出版之碩士論文。羅雲心(2007)，商店印象、遊客體驗與行為意圖關係之研究，國立雲林科技大學休閒運動研究所未出版之碩士論文。蘇錦夥(2004)，創意生活：深度體驗・高質美感，台北：經濟部工業局。蘇錦夥(2005)，創意生活產業魔法書，台北：典藏。

二、英文部份

Ajzen, I. (1991). The Theory of Planned Behavior. *Organizational Behavior and Human Decision Processes*, 50, 179-211.

Ajzen, I., & Fishbein, M. (1980). Understanding Attitude and Predicting Social Behavior. New Jersey: Prentice Hall.

Arons, L. (1961). Does television viewing influence store image and shopping frequency. *Journal of Retailing*, 37(3), 1-13.

Babin, B. J., & Attaway, J. S. (2000). Atmospheric affect as a tool for creating value and gaining share of customer. *Journal of Business Research*, 49, 91-99.

Babin, B. J., Darden, W. R., & Griffin, M. (1994). Work and/or fun: measuring hedonic and utilitarian shopping value. *Journal of Consumer Research*, 20, 644-656.

Baker, D. A., & Crompton, J. L. (2000). Quality Satisfaction and Behavioral Intentions. *Annals of Tourism Research*, 27(3), 785-804.

Baker, J. (1987). The Role of the Environment in Marketing Services: The Consumer Perspective. In J. A. Czepeil, C. A. Congram, & J. Shanahan (eds.), *The Services Challenge: Integrating for Competitive Advantage*, 79-84. Chicago IL: The American Marketing Association.

Baker, J., Levy, M., & Grewal, D. (1992). An Experimental Approach to Making Retail Store Environmental Decisions. *Journal of Retailing*, 68(4), 445-460.

Baker, J., Parasuraman, A., Grewal, D., & Voss, G. B. (2002). The Influence of Multiple Store Environment Cues on Perceived Merchandise Value and Patronage Intentions. *Journal of Marketing*, 66, 120-141.

Bagozzi, R. P., & Burnkrant, R. E. (1979). Attitude organization and the attitude-behavior relationship. *Journal of Personality and Social Psychology*, 37(6), 913-929.

Bearden, W. O. (1977). Determinant attributes of store patronage: downtown versus outlying shopping areas. *Journal of Retailing*, 53, 15-22.

Berman, B., & Evans, J. R. (1995). Retail management: a strategic approach. New York: Macmillan Publishing Co. Inc.

Bigne, J. E., Sahchez, M. I., & Sanchez, J. (2001). Tourism Image, Evaluation Variables and After Purchase Behaviour: Inter-relationship. *Tourism Management*, 22(6), 607-616.

Bloemer, R., & Ruyter, K. D. (1998). On the relationship between store image, store satisfaction and store loyalty. *Journal of Marketing*, 32(5/6), 499-513.

Bojanic, D. C. (1996). Consumer perceptions of price, value and satisfaction in the hotel industry: an exploratory study. *Journal of Hospitality and Leisure Marketing*, 4(1), 5-22.

Boulding, W. A., Kalra, R. S., & Zeithaml, V. A. (1993). A Dynamic Process Model of Service Quality: From Expectation to Behavioral Intentions. *Journal of Marketing Research*, 30, 7-27.

Chang, C. H., & Tu, C. Y. (2005). Exploring store image, customer satisfaction and customer loyalty relationship: Evidence from Taiwanese supermarket industry. *Journal of American Academy of Business*, 7(2), 197-202.

Cronin, J. J., Brady, M. K., & Hult, G. T. M. (2000). Assessing the effects of quality, value and customer satisfaction on consumer behavioral intentions in service environments. *Journal of Retailing*, 76(2), 193-218.

Day, R. L. (1980). Research Perspectives on Consumer Complaining Behavior. In C. Lamb & P. Dunne (eds.), *Theoretical Developments in Marketing*, 211-215. Chicago: American Marketing Association Press.

Day, R. L., & Landon, E. L. (1977). Collecting Comprehensive Consumer Complaining Data by Survey Research. In H. K. Hunt (ed.), *Advances in Consumer Research*, 3, 263-269. Michigan: Association for Consumer Research.

Dichter, E. (1985). What's in an image? *Journal of Consumer Marketing*, 2(4), 75-81.

Dickson, P. R., & Sawyer, A. G. (1990). The price knowledge and search of supermarket shoppers. *Journal of Marketing*, 54(3), 42-53.

Dodds, W. B., & Monroe, K. B. (1985). The effect of brand and price information on subjective product evaluations. *Advances in Consumer Research*, 12, 85-90.

Dodds, W. B., Monroe, K. B., & Grewal, D. (1991). Effects of Price, Brand, and Store Information on Buyers' Product Evaluations. *Journal of Marketing Research*, 28, 307-319.

Doyle, P., & Fenwick, I. (1974). How store image affects shopping habits in grocery chains. *Journal of Retailing*, 50(4), 39-52.

Eggert, A., & Ulaga, W. (2002). Customer perceived value: A substitute for satisfaction in business markets? *The Journal of Business & Industrial Marketing*, 17(2/3), 107-118.

Engel, J. F., Blackwell, R. D., & Miniard, P. W. (1990). *Consumer Behavior*. Chicago, IL: The Dryden.

Folkes, V. S. (1988). Recent Attribution Research in Consumer Behavior: A Review and New Directions. *Journal of Consumer Research*, 14, 548-565.

Fredericks, J. O., & Salter, J. M. (1995). Beyond customer satisfaction. *Management Review*, 84(5), 29-32.

Grewal, D., Monroe, K. B., & Krishnan, R. (1998). The effects of price-comparison advertising on buyers' perceptions of acquisition value, transaction value, and behavioral intentions. *Journal of Marketing*, 62, 46-59.

Hirschman, E. C., & Stampfli, R. W. (1980). Roles of retailing in the diffusion of popular culture: Microperspectives. *Journal of Retailing*, 56(1), 16-36.

Howard, J. A., & Sheth, J. N. (1969). *The Theory of Buyer Behavior*. New York: John Wiley.

James, D. L., Durand, R. M., & Dreves, R. (1976). The use of a multi-attribute model in a store image study. *Journal of Retailing*, 52, 23-34.

Jen, W., & Hu, K. C. (2003). Application of perceived value model to identify factors affecting passengers' repurchase intentions on city bus: A case of the Taipei metropolitan area. *Transportation*, 30(3), 307-327.

Jones, P., Comfort, D., Eastwood, I., & Hillier, D. (2004). *Creative Industries: Economic Contribution, Management Challenges and Support*.

Initiatives. *Management Research News*, 27(11/12), 134-141. Kim, J. O., & Jin, B. Y. (2001). Korean consumer ' patronage of dis-count stores: Domestic vs multinational discount store storepers ' profiles. *Journal of Consumer Marketing*, 18(3), 236-255. Koo, D. M. (2003). Inter-relationship among store images, store satis-faction, and store loyalty among Korea discount retail patrons. *Journal of Marketing and Logistics*, 15(4), 42-71. Kotler, P. (1997). *Marketing management-analysis, Planning, Imple-mentation and control*. New Jersey: Prentice Hall.

Koter, P. (2000). *Marketing Management* (10rd ed.). New Jersey: Prentice Hall. Kunkel, J. H., & Berry, L. (1968). A behavioural conception of retail image. *Journal of marketing*, 32, 21-27. Lewis, B. R., & Hawksley, A. W. (1990). Gaining a competitive ad-vantage in fashion retailing. *International Journal of Retail and Distribution Management*, 18(4), 21-32. Lindquist, J. D. (1974). Meaning of image: a survey of empirical and hypothetical evidence. *Journal of Retailing*, 50(4), 29-38. Malhotra, N. (1983). A threshold model of store choice. *Journal of Retailing*, 59(2), 3-21.

Martineau, P. (1958). The personality of the retail store. *Harvard Business Review*, 36(1), 47-55. Mazursky, D., & Jacoby, J. (1986). Exploring the development of store images. *Journal of Retailing*, 62(2), 145-165. Monroe, K. B. (1990). *Pricing: making profitable decisions* (2nd ed.). New York: McGraw-Hill. Monore, K. B., & Krishnan, R. (1985). In J. Jacoby & J. C. Olson (Eds.), *The effect of price on subjective product evaluations*, in *Perceived Quality: How Consumers View Stores and Merchan-dise*. MA: Lexiington. Momoe, K. B., & Chapman, J. D. (1987). Framing effects on buyers' subjective evaluations. *Advances in Consumer Research*, 14, 193-197. Nevin, J., & Houston, M. (1980). Image as a component of attractive-ness to intra-urban storeping areas. *Journal of Retailing*, 52(1), 77-93. Newberry, C. R., Klemz, B. R., & Boshoff, C. (2003). Managerial im-plications of predicting purchase behavior from purchase inten-tions a retail patronage case study. *Journal of Services Market-ing*, 17(6/7), 609-618. Nguyen, N., & Leblanc, G. (2001). Corporate image and corporate reputation in customers retention decisions in services. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 8(3), 227-236. Oh, M. (1999). Service quality, customer satisfaction, and customer value: a holistic perspective. *International journal of Hospitality Management*, 18(1), 67-82. Osman, M. Z. (1993). A conceptual model of retail image influences on loyalty patronage behaviour. *International Review of Retail Distribution and Consumer Research*, 2, 133-48. Oxenfeldt, A. R. (1975). Developing a favorable price-quality image. *Journal of retailing*, 50(4), 8-14. Parasuraman, A., & Grewal, D. (2000). The impact of technology on the quality-value-loyalty chain: a research agenda. *Journal of the Academy of Marketing Science*, 28(1), 168-74. Peter, J. P., & Olson, J. C. (2002). *Consumer behavior and marketing strategy* (6rd ed.). Boston: McGraw-Hill Irwin. Ravald, A., & Gronroos, C. (1996). The value concept and relation-ship marketing. *Journal of Marketing*, 30(2), 19-30. Reardon, J., Miller, C. E., & Coe, B. (1995). Applied scale develop-ment: Measurement of store image. *Journal of Applied Business Research*, 11(4), 85-93. Reynolds, W. H. (1965). The role of consumer in image building. *California Management Review*, 7(3), 70-72. Salter, S. F. (1997). Developing a customer valued-based theory of the firm. *Journal of the Academy of Marketing Science*, 25(2), 162-167. Semein, J., Van Riel, A. C. R., & Ambrosini, A. B. (2004). Consumer evaluations of store brands: Effects of store image and product attributes. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 11(1), 247-258. Singh, J. (1990). *A Typology of Consumer Dissatisfaction Response Styles*. *Journal of Retailing*, 66, 57-99. Sirdeshmukh, D., Jagdip, S., & Barry, S. (2002). *Consumer Trust, Value, and Loyalty in Relational Exchanges*. *Journal of Mar-keting*, 66(1), 15-37. Spears, N., & Singh, S. N. (2004). Measuring attitude toward the brand and purchase intentions. *Journal of Current Issues and Research in Advertising*, 26(2), 53-66. Stanley, T., & Sewall, M. (1976). Images inputs to a probabilistic model: predicting retail potential. *Journal of Marketing*, 40(3), 48-53. Swait, J., & Sweeney, J. C. (2000). Perceived value and its impact on choice, behavior in a retail setting. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 7, 77-88. Tam, J. L. M. (2004). Customer satisfaction, service quality and per-ceived value: An integrative model. *Journal of Marketing Man-agement*, 20, 897-917. Treacy, M., & Wiersema, F. (1993). Customer intimacy and other value disciplines. *Harvard Business Review*, 71(1), 84-93. weale, B. (1961). Measuring the customer's image of a department store. *Journal of Retailing*, 37(2), 40-48. Zeithaml, V. A. (1988). Consumer perceptions of price, quality and value: a means-end model and synthesis of evidence. *Journal of Marketing*, 52, 2-22. Zeithaml, V. A., Berry, L. L., & Parasuraman, A. (1996). *The Behav-ioral Consequences of Service Quality*. *Journal of Marketing*, 60(2), 31-46.