

A Study on the Relationships between Cause-Related Marketing and Brand Equity-A Case Study on Ford Lio Ho Motor Company

蔡芬宜、李城忠

E-mail: 9700673@mail.dyu.edu.tw

ABSTRACT

The purpose of this study is to investigate the relationship between cause-related marketing and brand-name interests, using Ford Motor cause-related marketing as a research subject. In recent years, Ford Motor has actively taken part in numerous charity activities; among them, the collaboration with the Major League Baseball New York Yankees Wang Chien-ming is the most well-known event recently. The objective of this charity event is “One Ball, One Person --- Collect Balls for Taiwan Little League Baseball”. Since the event is to work with the world famous Major League Baseball player Wang Chien-ming, the general public therefore generates positive comments and evaluation towards Wang Chien-ming himself and the company Ford Motor. In order to further understand the relationship between cause-related marketing and brand-name interests, we have three major aspects of measurement including brand-name awareness, brand-name association and brand-name image. Because the target of this ball-raising event is the general public, we used convenience sampling as a research method. A total of 300 copies of questionnaire were rendered in this study. After questionnaire survey and SEM test, results show the goodness-of-fit of this model is perfectly fine. The research findings are as follows: 1. Cause-related marketing will have positive effect on brand-name awareness. 2. Cause-related marketing will have positive effect on brand-name association. 3. There are correlations between brand-name awareness and brand-name association. 4. Brand-name awareness will have positive effect on brand-name image. 5. Brand-name association will have positive effect on brand-name image. Using model estimation, we conclude that the major key factor to promote business brand-name interests is to propose cause-related marketing strategy and also its topic options and the operation of marketing skills when actually practicing cause-related marketing.

Keywords : cause-related marketing ; brand equity ; brand image

Table of Contents

中文摘要	iii	英文摘要
iv 誌謝辭	iv	vi 內容目錄
. vii 表目錄	vii	iv 圖目錄
. . . xi 第一章 緒論	xi	1 第一節 研究背景與動機
. . . . 1 第二節 研究目的	1	3 第三節 研究問題
. . . . 4 第四節 研究範圍	4	5 第二章 文獻探討
. . . . 6 第一節 公益行銷概述	6	12 第二節 品牌權益
. . . . 22 第三節 福特近年之公益活動	22	40 第三章 研究方法
. . . . 44 第一節 研究架構	44	44 第二節 研究假設
. . . . 45 第三節 研究變項之操作性定義與衡量	45	46 第四節 研究工具
. . . . 51 第四章 資料分析與研究結果	51	55 第一節 問卷量表 信度檢測
. . . . 55 第二節 樣本結構分析	55	56 第三節 各構面之敘述性統計分析
. . . . 57 第四節 樣本特性與各構面之變異數分析	57	60 第五節 模式之建立與驗證
. . . . 61 第五章 結論與建議	61	75 第一節 研究結論
. . . . 75 第二節 管理意涵	75	77 第三節 後續研究建議及研究限制
. . . . 78 參考文獻	78	80 附錄 研究問卷
	91	

REFERENCES

- 一、中文部份 Aaker, D. A. (1998), 品牌行銷法則(沈雲驥、湯宗勳譯), 台北市:商業周刊出版。Aaker, D. A., Kimar, V., & Day, G. S. (2001), 行銷研究(洪綾君譯), 台灣西書出版社。CAR88編輯部(2006), 福特六和近年公益活動 / 贊助體育賽事一覽表[線上資料], 來源: http://www.car88.com.tw/news_1.php?id=679[2006, Novmber 27]。Keller, K. L. (2001), 品牌管理(吳克振譯), 台北市:華泰書局。

Kotler, P. (2000), 柯特勒談行銷:如何創造、贏取並主宰市場(高登第譯), 台北市:遠流書局。 Porter, M. E. & Kramer, M. R. (2003, January), 企業慈善的競爭優勢, Harvard Business Review 中文版, 71-85。 Schreiber, A. L. (1995), 行銷新風潮-生活型態與事件行銷(馮克芸譯), 台北:麥格羅·希爾公司。 Upshaw, L. B. (2000), 建立品牌識別(吳玟琪譯), 台北市:台視文化, (原文於1995年出版)。 王中喬(2004), 議題相關行銷的社會顯著性對品牌權益影響之研究, 真理大學管理科學研究所未出版之碩士論文。 王順民(2006), 非營利組織的社會行銷及其相關議題論述 - - 以當代台灣地區為例, 財團法人國家政策研究基金會國政研究報告, 會(研)095-007號。 朱佩忻(2003), 從消費者觀點分析企業運動贊助效果, 國立台灣大學國際企業學研究所未出版之碩士論文。 江雨潔(2002), 因行銷對品牌權益及非營利組織形象影響之研究, 國立臺灣大學國際企業學研究所未出版之碩士論文。 李月華, 丁學敏(2006, March 21), 以顧客為基礎的品牌權益之探討, 臺北科技大學學報, 39。 李茂能(2006), 結構方成模式軟體Amos之簡介及其在測驗編制上之應用—Gtaphics & Basic, 台北市:心理出版社股份有限公司。 林宜欣(2001), 台灣企業公益行為之研究:以電子類企業組織為例, 南華大學非營利事業管理研究所未出版之碩士論文。 林瑩滋(2000), 台灣企業贊助藝文活動的動機與決策模式之研究, 中山大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 張泰嘉(2006, October 26), MSN 台灣- 汽車頻道〔線上資料〕, 來源: http://auto.msn.com.tw/autonews/indnews/autonews_newspage.asp?newsid=4874 陳順宇(2004), 多變量分析。台北:華泰書局。 陳柏蒼(2001), 企業贊助對企業品牌權益影響之研究, 國立中正大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 陳振燧(1996), 顧客基礎的品牌權益衡量與建立之研究, 政治大學企管研究所未出版之博士論文。 陳振燧, 張允文(2001, March), 品牌聯想策略對品牌權益影響策略之研究, 管理學報, 18(1), 75-98。 陳嫣如(1992), 從企業公益贊助探討社會福利機構可行的勸募策略, 東吳大學社會工作研究所未出版之碩士論文。 陳德劭(1995), 消費者對理念行銷參與動機態度與行為之研究, 國立中央大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 陳澤義(2005), 服務管理, 台北市:華泰文化。 陳澤義, 張保隆, 張宏生(2004), 台灣銀行業善因行銷、外部線索對服務品質、知覺風險與之厥價值之影響關係研究。 Chiao Da Management Review, 24 (2), 87-118。 傅篤誠, 廖志忠(2004), 非營利組織善因行銷之研究, 非營利組織管理學刊, (3), 71-90。 彭偉族(2005), 品牌知名度、品牌形象影響品牌忠誠度之探討—以國產米酒業為例, 國立東華大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 游舒惠(2000), 企業參與公益活動與公益行銷之研究, 政治大學企管研究所未出版之碩士論文。 黃芳銘(2004), 結構方程式模式理論與應用, 台北:五南圖書出版股份有限公司。 黃俊閔(1994), 企業施行Cause-related Marketing的消費者反應, 國立交通大學管理科學研究所未出版之碩士論文。 黃蒼進(2003), 臺灣企業公益行為之研究 - 以金融業之銀行為例, 南華大學非營利事業管理研究所未出版之碩士論文。 黃營杉, 齊德彰(2005), 企業倫理、社會責任與慈善公益作為之研究 - 以台灣高科技電子產業為例, 人文暨社會科學期刊, 1(2), 65-82。 楊炳章(1995), 企業贊助公益活動行為之研究, 國立政治大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 楊凱婷(2005), 企業進行贊助活動對品牌權益影響之研究, 朝陽大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 詹孟真(1996), 理念相關行銷與涉入程度對品牌權益關係之研究, 私立中原大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 詹雪蘭(1997), 公益行銷對非營利組織之影響, 國立交通大學管理科學研究所未出版之碩士論文。 劉念寧(1990), 大型企業贊助公益活動之研究, 國立台灣大學商學研究所未出版之碩士論文。 鄭珠田(1995), 善因行銷活動對消費者購買行為影響之研究, 國立交通大學管理科學研究所未出版之碩士論文。 鄭惠文(1991), 企業贊助公益活動與企業形象之研究, 國立中興大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 顏龍蒂(1999), 議題相關行銷對品牌權益影響之研究, 政治大學企管研究所未出版之碩士論文。

二、英文部份

Aaker, D. A. (1991). Managing Brand Equity: Capitalizing on the value of Brand Name. New York: The Free Press.

Aaker, D. A. (1992). The Value of Brand Equity. Journal of Business Strategy, 13(4), 27-32.

Aaker, D. A. (1996). Building Strong Brand. New York: The FreePress.

Aaker, D. A. (1996). Measuring Brand Equity Across Products and Markets. California Management Review, 38(3), 102-12.

Andreasen, A. R. (1996, Non-Dec). Profits for nonprofits: Find a Corporate Partner. Harvard Business Review, 47-62.

Baldinger, A. L. (1990). Defining and Applying the Brand Equity Concept: Why the Research Should Care. Journal of Advertising Research, 30(3), 2-5.

Barnes, N. G. (1991). Philanthropy, Profits and Problems: The Emergence of Joint Venture Marketing. Akron Business & Economics Review, 22(Winter), 78-86.

Barwise, P. (1993). Brand Equity: Snark or Boojum. International Journal of Research in Marketing, 10(1), 93-104.

Biel, A. L. (1992). How Brand Image Drives Brand Equity. Journal of Advertising Research, 32(11), 6-12.

Blackston, M. (1992). Observations: Building Brand Equity by Managing the Brand's Relationships. Journal of Advertising Research, 32(3), 79-83.

Brasco, T. C. (1988). How Brand Name are Valued for Acquisitions. In: L. Leuthesser(eds), MA: Marketing Science Institute, 88-104.

Caesar, P. (1986). Cause-related Marketing: The New Face of Corporate Philanthropy. Business & Society Review, 59, 15-19.

DeVellis, R. F. (1991). Scale Development Theory and Applications. London: SAGE.

Doyle, P. (1990). Building Successful Brands: The Strategic Options. Journal of Consumer Marketing, Spring, 5-20.

Farquhar, P. H. (1990). Managing Brand Equity. Journal of Advertising Research, 30(1): 1-16.

Grahn, J. L., William, J. H., & Kevin, J. L. (1987). Corporate Philanthropy and Marketing Strategy: A Review and Directions for Research. In AMA Educators' Proceedings. Series 53, M.R. Solomon et al., eds. Chicago: American Marketing Association, 67-9.

Gurin, M. G. (1987, July 27). Cause-related Marketing in Question, Advertising Age, 16.

Kamakura, W., & Russell, G. (1993). Measuring Brand Value with Scanner Data. International Journal of Research in Marketing, 10(9), 9-22.

Keller, K. L. (1993). Conceptualizing, Measuring, and Managing Customer-Based Brand Equity. Journal of Marketing, 57(1), 1-22.

Kim, P. (1990). A Perspective on Brands. Journal of Consumer Marketing, 7, 63-67.

Kotler, P. (1998). Strategic Marketing For Nonprofit Organization(5th Ed.). NJ: Prentice Hall.

Lassar, W., Mittal, B., & Sharma, A. (1995). Measuring Customer-Based Brand Equity. Journal of Consumer Marketing, 12(4), pp. 11-19.

Leuthesser, L., Kohli, C., & Harich, K. R. (1995). Brand Equity: The Halo Effect Measure. European Journal of Marketing, 29, 57-66.

Levine, I. P. (1989). Associative Effects of Information Framing. Bulletin of the Psychonomic Society, 85-86.

Mahajan, V., Rao, V. R., & Srivastava, R. K. (1991). An Approach to Assess the Importance of Brand Equity in Acquisition Decision(Report # 93-124). Cambridge, MA: Marketing Science Institute.

Marsh, H. W., Balla, J. R., & McDonald, R. P. (1988). Goodness-of-fit Indices in Confirmatory Factor Analysis: The Effect of Sample Size. Psychological Bulletin, 103: 391-41.

Marx, J. D. (1999). Corporate Philanthropy: What is the Strategy?. Nonprofit and

Voluntary Sector Quarterly, 28(2), 185-198. Mullen, M., & Mainz, A. (1989). Brand Bids and Balance Sheet: Putting a Price on Protected Products. Acquisitions Monthly, 24, 26-27. Park, C. S., & Srinivasan, V. (1994). A Survey-Base Method for Measuring and Understanding Brand Equity and Extendibility. Journal of Marketing Research, 31(May), 27-88 Polonsky, M. J. & Speed, R. (2001). Linking sponsorship and cause related marketing. European Journal of Marketing, 35(11/12), 1361-1385. Pringle, H., & Thompson, H. (1999). Brand Spirit: How Cause-Related Marketing Builds Brands, NY: John Wiley & Sons Ltd. Rangaswamy, A., Burke, R., & Oliva, T. A. (1993). Brand Equity and extendilbility of Brand Name. International. Journal of Research in Marketing , 10, 61-75. Rose, J. K. III, Mary, A. S., & Larry, P.(1992). ConsumerPerceptions of Organizations That Use Cause-Related Marketing, Journal of Academy of Marketing Science, 20(1): 93-97. Shocker, A. D., & Weitz, B. (1988). A Perspective on Brand Equity Principles and Issues. Marketing Science Institute, 88-104. Srivastave, R., & Shocker, A. D. (1991). Brand Equity: A Perspective on Its Meaning and Measurement (Report 91-124). Cambridge, MA: Marketing Science Institute. Stobart, P.(1989). Alternative Methods of Brand Valuation: Establishing a True and Fair View. London: The Interbrand Group.38. Tauber, E. M. (1988). Brand Leverage: Strategy for Growth in a Cost-Control World. Journal of Advertising Research, 28(4), 26-3. Varadarajan, P. R., & Menon, A. (1988). Cause-related Marketing: A Coalignment of Marketing Strategy and Corporate Philanthropy. Journal of Marketing, (July), 58-74. Varadarajan, P. R. (1986). Horizontal Cooperative Sales Promotion: A Framework for Classification and Additional Perspectives. Journal of Marketing, 50(April), 61-73.