

# 網咖消費者顧客滿意度、涉入程度與忠誠度關係之研究-以國軍官兵為例

李榮華、蔡翠旭

E-mail: 9500929@mail.dyu.edu.tw

## 摘要

本研究主要以國軍官兵網咖參與者顧客滿意度、涉入程度與忠誠度的調查研究，探討其各變項差異及相關情形。以中部地區作戰區內所屬陸軍十個單位國軍官兵網咖參與者為研究對象，採問卷調查法，有效問卷為261份，有效問卷回收率達65.2%，依據有效問卷資料，分別以信度分析、描述性統計、t檢定、單因子變異數分析、卡方檢定及皮爾森（Pearson）積差相關及迴歸分析等統計方法進行驗證，獲得主要結果如后：一、本研究有效樣本特徵國軍官兵以男性、士兵、義務役、每週上網咖一次、每次一小時（含）以內、每月休閒費用1001至3000元，無固定網咖上網者（資訊搜尋者）居多。二、有效樣本對網咖連線速度的品質、電腦主機的品質、螢幕品質、軟體的數量、電腦桌的數量較滿意。對網咖空氣品質、飲料價格、洗手間整潔、洗手間數量、環境整潔較不滿意。受試者的涉入程度介於3~5之間，涉入程度屬於中等。國軍官兵約有50.2%到54.4%的受試者有正面口碑及再購買意願。三、上網咖次數不同、上網咖時間不同、市場區隔不同與忠誠度各因素構面「正面口碑」及「再購買意願」均達顯著差異。四、顧客「滿意度」與顧客「忠誠度」成正相關。五、涉入程度對顧客滿意度與顧客忠誠度間關係有調節作用。

關鍵詞：網咖；滿意度；涉入程度；忠誠度

## 目錄

封面內頁 簽名頁 授權書 iii 中文摘要 iv 英文摘要 v 誌謝 vi 目錄 vii 圖目錄 xi 表目錄 xii 第一章 緒論 1 1.1研究背景與動機 1  
1.1.1研究動機一 2 1.1.2研究動機二 2 1.1.3研究動機三 3 1.1.4研究動機四 3 1.2研究目的 4 1.3研究範圍 4 1.4研究限制 4 1.5研究流程 5 第二章 文獻探討 6 2.1網路咖啡產業之發展 6 2.1.1中國大陸網路咖啡產業之發展 6 2.1.2我國網路咖啡業之沿革與現況 7 2.2滿意度相關文獻探討 11 2.2.1滿意度的定義 11 2.2.2滿意度的衡量 12 2.3涉入程度相關文獻探討 14 2.3.1涉入的定義 14 2.3.2涉入的衡量 17 2.4忠誠度相關文獻探討 18 2.4.1忠誠度的定義 18 2.4.2忠誠度的衡量 19 2.5滿意度與忠誠度間之相關實證文獻 20 2.6涉入程度與滿意度間相關實證文獻 23 第三章 研究方法 24 3.1研究架構 24 3.2研究推論與假說 24 3.2.1顧客滿意度與忠誠度 24 3.2.2涉入程度與顧客滿意度及忠誠度 25 3.3研究變項與操作型定義 26 3.4研究工具 30 3.4.1顧客滿意度量表來源 30 3.4.2顧客涉入程度表來源 30 3.4.3顧客忠誠度量表來源 30 3.5研究方法與研究對象 31 3.5.1研究方法 31 3.5.2研究對象 31 3.5.3抽樣方法 31 3.6資料分析方法 31 第四章 資料分析與結果 33 4.1量表信度分析 33 4.2樣本基本特性之描述 34 4.2.1人口統計特徵之描述 35 4.2.2顧客滿意度分佈之描述 37 4.2.3顧客涉入程度分佈之描述 39 4.2.4顧客忠誠度分佈之描述 40 4.3人口變項對各衡量構面之影響 40 4.3.1人口變項對顧客滿意度之影響 41 4.3.2人口變項對涉入程度之影響 43 4.3.3人口變項對顧客忠誠度之影響 45 4.4網咖顧客滿意度與顧客忠誠度之相關分析 50 4.5假設驗證之結果 51 4.5.1迴歸方程式一：網咖顧客滿意度各構面與「正面口碑」之迴歸分析 51 4.5.2迴歸方程式二：網咖顧客滿意度與「再購買意願」之迴歸分析 54 4.5.3「涉入程度」對「滿意度」與「忠誠度」間關係有調節作用之迴歸分析 56 第五章 結論與建議 67 5.1研究結論與發現 67 5.1.1有效樣本人口統計特徵 67 5.1.2顧客滿意度、涉入程度、忠誠度的分佈 67 5.1.3人口變項對各衡量構面之影響 67 5.1.4顧客網咖滿意度與顧客忠誠度之相關分析 68 5.1.5假設驗證之結果 69 5.2理論與實務的意涵 73 5.2.1理論上的意涵 73 5.2.2實務上的意涵 76 5.3對後續研究之建議 79 5.4研究限制 80 附錄 97 圖目錄 圖1-1研究流程圖 5 圖3-1研究架構圖 24 表目錄 表2.1 網路咖啡業的市場規模 8 表2.2 網路咖啡發展大事記 10 表2.3 涉入的定義摘要表 15 表2.4 國內外滿意度與忠誠度之相關文獻摘要表 20 表3.1 網咖顧客滿意度操作型定義 26 表3.2 網咖涉入程度操作型定義 27 表3.3 顧客忠誠度操作型定義 29 表3.4 人口統計變項操作型定義 29 表4.1 網咖店顧客滿意度各構面信度分析表 33 表4.2 樣本人口統計變項之次數分配表 36 表4.3 網咖顧客滿意度之分佈排序表 38 表4.4 網咖涉入程度之分佈排序表 39 表4.5 網咖顧客忠誠度之分佈表 40 表4.6 性別對顧客滿意度之t檢定 41 表4.7 役別對顧客滿意度之t檢定 42 表4.8 階級對顧客滿意度之ANOVA摘要表 42 表4.9 上網咖次數對顧客滿意度之ANOVA摘要表 42 表4.10 上網咖時間對滿意度之ANOVA摘要表 43 表4.11 休閒費用對顧客滿意度之ANOVA摘要表 43 表4.12 市場區隔對顧客滿意度之ANOVA摘要表 43 表4.13 人口統計變項與涉入程度卡方檢定摘要表 44 表4.14 不同性別與顧客忠誠度之卡方檢定摘要表 46 表4.15 不同階級與顧客忠誠度之卡方檢定摘要表 46 表4.16 不同役別與忠誠度之卡方檢定摘要表 47 表4.17 不同上網咖次數與顧客忠誠度之卡方檢定摘要表 48 表4.18 不同上網咖時間與顧客忠誠度之卡方檢定摘要表 48 表4.19 不同休閒費用與顧客忠誠度之卡方檢定摘要表 49 表4.21 網咖滿意度與忠誠度之相關驗證表 51 表4.22 網咖顧客滿意度各構面與正面口碑之迴歸分析模式 摘要 52 表4.23 網咖顧客滿意度各構面與正面口碑之整體模型迴歸分析 52 表4.24 網咖顧客滿意度各構面與正面口碑之構面迴歸分析 53 表4.25 網咖顧客滿意度各構面與再購買意願之迴歸分析模式 摘要 54 表4.26 網咖顧客滿意度各構面與再購買意願之整體模型迴歸分析 54 表4.27 網咖顧客滿意度各構面與再

購買意願之構面迴歸分析 55 表4.28 網咖顧客滿意度各構面在高涉入集群與正面口碑之 回歸分析模式摘要 57 表4.29 網咖顧客滿意度各構面在高涉入集群與正面口碑之 整體模型回歸分析 57 表4.30 網咖顧客滿意度各構面在高涉入集群與正面口碑之 構面迴歸分析 58 表4.31 網咖顧客滿意度各構面在低涉入集群的與正面口碑 之回歸分析模式摘要 59 表4.32 網咖顧客滿意度各構面在低涉入集群與正面口碑之 整體模型回歸分析 59 表4.33 網咖顧客滿意度各構面在低涉入集群與正面口碑之 構面迴歸分析 60 表4.34 網咖顧客滿意度各構面在高涉入集群與再購意願之 回歸分析模式摘要 61 表4.35 網咖顧客滿意度各構面在高涉入集群與再購意願之 整體模型回歸分析 61 表4.36 網咖顧客滿意度各構面在高涉入集群與再購意願之 構面迴歸分析 62 表4.37 網咖顧客滿意度各構面在低涉入集群與再購意願之 回歸分析模式摘要 63 表4.38 網咖顧客滿意度各構面在低涉入集群與再購意願之 整體模型回歸分析 63 表4.39 網咖顧客滿意度各構面在低涉入集群與再購意願之 構面迴歸分析 64 表4.40 研究假設驗證表 65

## 參考文獻

一、中文部分 1. 王一中(2001) , 網咖深入報導 , 聯合報2001,08,07 2. 王志仁(1997) , 上班族領軍台灣網路網路大調查:族群分析 , 天下雜誌86年11月第198期 3. 王秀華譯(1996) , 忠誠顧客-如何培養、如何保持。台北市:朝陽堂文化事業有限公司 4. 王裕平(2002) , 消費者涉入程度、產品類別與推薦式廣告之溝通效果研究。國立台灣師範大學運動休閒與管理研究所碩士論文 5. 方信淵(1998) , 公立大學游泳池對外開放顧客滿意度之比較研究 , 國立台灣師範大學體育研究所碩士論文 6. 方琇怡(2001) , 連線遊戲 電玩不是年輕人的專利 , 天下電子報 。 7. 方琇怡、桂其馨(2001) , 企業新疆域微軟和星巴克聯手跨足無線 , 天下電子報 8. 江文達(2002) , 顧客描述期望對顧客滿意度評量與購後意向關之研究。中國文化大學國際企管理研究所碩士論文。 9. 江欣怡(2001) , 線上遊戲打得火熱 電信、網咖、軟體廠商三贏中時電子報 , 2001.03.20 10. 江盈如(1998) , 大台北地區健康俱樂部顧客滿意度、忠誠度以及滿意構面重視度之研究。國立交通大學經營管理研究所碩士論文 11. 仲立生、廖專崇(2002) , Special Feature專題報導 , 電工資訊 , 2002年1月號 , P12-16 12. 行政院主計處(2001) , 中華民國行業標準分類 13. 向陽公益基金會(2001) , e世代青少年網咖經驗調查報告 , 90,5,26 14. 自由時報 , 2002,03,29/2002,04,05/2002,04,25/2002,04,28 15. 余銘祥(2001) , 線上遊戲帶動網咖?大商機 , 民生報2001,05,25 16. 李孟陵(2002) , 消費者滿意度、涉入程度對其忠誠度影響之研究 - 以台北市咖啡連鎖店為例 , 國立交通大學管理科學系碩士論文 17. 李誠偉(2001) , 韓國網路白皮書-韓國能 台灣能不能?天下電子報 18. 李誠偉(2001) , 韓國第一大連線遊戲公司Ncsoft-「玩」出來的6.3億美元市值 , 天下電子報 19. 李誠偉(2001) , 韓國寧靜革命全球寬頻第一國 , 憑什麼?天下電子報 20. 邱皓政(2000) , 量化研究與統計分析。台北:五南出版社 21. 尚郁慧(1995) , 本國一般銀行顧客滿意度與忠誠度關係之研究。淡江大學管理科學研究所碩士論文 22. 吳中書(2002) , 2002年台灣經濟情勢總展望 , 電工資訊 , 2002,01 , p28-30 23. 吳雅琪(2002) , 影響網路書店消費者忠誠度形成因素之研究。國立政治大學國際貿易學系研究所碩士論文 24. 林怡馨(2000) , 亞太各國數位競賽起跑 , 天下雜誌89年11月第234期 25. 林奐廷(2001) , 論我國網路政策與法律問題~網路咖啡店的產業與法律定位及其管理之道 , 東吳大學法律學系研究所 26. 林靈宏(1993) , 消費品類型、創新類型與新產品行銷策略關係研究。政治大學企管研究所博士論文 27. 林靈宏(1994) , 消費者行為。台北市:五南出版社 28. 林麗玲(2001) , 我國網路咖啡業競爭策略之研究 , 實踐大學企業管理研究所碩士論文 29. 林衢良、楊慶南(2000) , 東宏撞球館經營管理分析。論文發表於大葉大學運動管理論文研討會 , 大葉大學 30. 林衢良、林淑芬(2003) , 大專院校撞球選手撞球參與行為休閒需求類別與休閒阻礙之相關分析。論文發表於台灣運動教育學會九十二年度年會暨學術論文發表會 , 國立台灣師範大學 31. 林衢良(2004) , 大學生撞球參與者撞球場館滿意度、涉入程度與忠誠度之關係研究 , 國立體育學院體育研究所碩士論文 32. 官振萱(2001) , 網咖 , 帶動寬頻韓國起飛 , 天下雜誌90年8月第243期 33. 官振萱(2001) , 韓國網咖怎麼管?天下雜誌90年8月第243期 34. 范智明(1999) , 台北市運動健身俱樂部會員消費者行為之研究。國立台灣師範大學體育研究所碩士論文 35. 胡敏怡(1998) , 網際網路事業經營之成功因素研究 以網路書店為例 , 政治大學科技管理研究所未出版碩士論文 36. 桂其馨(2001) , 亞洲線上遊戲 韓國獨領風騷 , 天下電子報 37. 許政智(2001) , 台北市國小校園休閒運動參與者生活型態及滿意度調查之研究 , 國立體育學院體育研究所碩士論文 38. 郭德賓(1999) , 服務業顧客滿意評量模式之研究 , 國立中山大學企業館理學系研究所碩士論文 39. 黃偉松(2000) , 服務品質、顧客滿意度與顧客忠誠度關係之研究-以證券商為例 , 淡江大學管理科學研究所碩士論文 40. 黃俊英(2001) , 企業研究方法 , 初版 , 東華書局 41. 黃俊英(2000) , 多變量分析 , 第七版 , 華泰書局 42. 黃仁謙(2001) , 企業集團介入網路重新洗牌 , 經濟日報2001.12.05 43. 黃仁謙(2001) , 沒去過網咖?太遜了 , 經濟日報2001.12.05 44. 黃玉蓮(2001) , 便利商店變網咖 萊爾富讓你免費上網 , 勤報2001,10,27 45. 黃俊英、賴文彬(1990) , 涉入的理論發展與實務應用 , 管理科學學報 , 7(1) , 15-29 46. 黃俊英(2000) , 行銷管理-策略性的觀點 , 台北:華泰文化事業公司 47. 張智超(2001) , 網咖、連線遊戲e軍突起 , 聯經出版2001,11,08 48. 張漢宜(2001) , 中了網路的毒?網路成癮症線上蔓延 , 天下電子報 49. 張漢宜(2002) , 中、日逆勢熱賣10大商品 , 天下電子報 50. 張漢宜(2002) , 中國大陸網友網路使用調查 , 天下電子報 51. 張淑惠(1993) , S-O-R模型在消費者涉入理論之應用的檢討 , 德明學報 , 11 , 144-177 52. 張雲洋(1995) , 零售業顧客滿意與顧客忠誠度相關性之研究 , 淡江大學管理科學研究所碩士論文 53. 莊雅萌(2001) , 中國大陸市場調查報告 , 精實行銷 54. 陳世運(2002) , 網咖、寬頻網路、線上遊戲之共同體關係 , 資訊與電腦 , 2002年1月號 , P10-14 55. 陳冠宇(2000) , 從遊戲橘子與NCsoft合作看國內線上遊戲市場發展 , 資策會2000,02,08 56. 陳宛綺(2001) , 網咖的前世今生-台韓電玩高手 不同境遇天與地 , 中國時報2001.12.11 57. 陳鎰明(1990) , 涉入程度對網球拍購買決策歷程之研究-以體育專業與非專業學生為例 , 國立體育學院體育研究所碩士論文 58. 曾茹萍(2001) , 另一種m化-把工作帶進咖啡店 , 天下電子報 59. 創業搶鮮誌(2002) , 10大最賺錢熱門行業大剖析 , 2002年1月號 60. 彭連漪(2002) , 從用力e化到聰明e化 , 天下電子報 61. 群益證券(2000) , 國內網咖業產業前景 , 2000.10.10 62. 趙政諭(2000) , 公營與公辦民營職棒球場現場觀眾顧客滿意度之比較研究-以台北市立棒球場、台南市立棒球場為例 , 國立台灣師範大學體育研究所碩士論文 63. 楊文壽(2001) , 行動電話手機消費者之涉入程度及購買決策相關因素之關聯性研究 , 國立交通大學經營管理研究所碩士論文 64. 楊沛文(2000)

, 網路咖啡店 , 春去春又回?商業周刊 , 2000.9.4 65. 董家豪(2001) , 網路使用者參與網路遊戲行為之研究 , 南華大學資訊管理研究所未出版碩士論文 66. 蔡宗陽(2001) , 租書業關鍵成功因素之研究 , 中正大學企業管理研究所未出版碩士論文 67. 劉天麟(2003) , 青少年生活型態與運動產品購買決策之研究以撞球運動與運動鞋為例 , 國立體育學院體育研究所碩士論文 68. 劉倉賓(1997) , 「產品廣告訴求、涉入程度及高、低自我監控對廣告效果的影響」 , 國立交通大學管理科學研究所碩士論文 69. 賴昱璋(2000) , 臺灣電腦網路產業產品創新關鍵成功因素研究 , 交通大學經營管理研究所 70. 網路生活(2001) , 網路咖啡店專題報導 , 網路生活雜誌 , 58期 71. 網路生活(2001) , 網路連線遊戲專題報導 , 網路生活雜誌 , 59期 72. 鐘寬仁(1989) , 雙面訴求與單面訴求廣告效果比較之研究-在不同產品涉入程度與不同訊息負荷量情況下 , 國立交通大學管理科學研究所碩士論文 73. 盧智芳(2001) , 寬頻 , 新漢江奇蹟 , 天下雜誌90年8月第243期 74. 盧智芳(2001) , 金東善·韓國要追趕兩百年的科技落後 , 天下雜誌90年8月第243期 75. 顧淑馨(1996)譯 , 競爭大未來 , 智庫出版 , Hamel and Prahalad 76. 羅淑貞(2000) , 網路咖啡屋如何轉型? , 廣告雜誌 , 2000.10 77. 聯合新聞電子報 , 國內網咖業發展情形 78. 關季麟(1998) , 物流中心業產業分析之研究 , 東吳大學企業管理研究所未出版碩士論文 79. 權福生(1998) , 臺灣電腦網路產業關鍵成功因素與核心競爭力研究 , 大葉大學事業經營研究所 80. 葉治明(2002) , 我國網路咖啡產業發展策略探討 , 大葉大學事業研究所碩士班論文 二、英文部分 1. Anderson, R. E. (1973), Consumer Dissatisfaction: The Effect of Disconfirmed Expectancy on Perceived Product Performance, *Journal of Marketing Research*, Vol.10, pp. 38-44. 2. Anderson , E. W., & Sullivan M. W. (1993),The Antecedents and Consequences of Customer Satisfaction for Firms, *Marketing Science*,2,25-43 3. Bearden, W. O., & Jesse, E. T. (1983y),Selected Determinants of Consumer Satisfaction and Complaint Reports, *Jour nal of Marketing Research*, Vol.20, pp.21-28. 4. Barney, J. B.(1991),Firm Resources and Sustained Competitive Advantage, *Journal of Management Science*,199 5. Bearden, W. O., & Teel, J. E. (1983), Selected Determinants of Consumer Satisfaction and Complaint Reports, *Jour nal of Marketing Research*, Vol.20, pp.21-28. 6. Berry, L.,& Thoms W.T. (1982), Relaionship Banking: Art of Turing Customers into Clients, *Journal of Bank Retailing*,4,64-73 7. Berry, L. L. (1995), Relationship Marketing of Services-Growing Interest, Emerging Perspectives, *Journal of the Academy of Marketing Science*, 23(4), pp.236-245. 8. Berry, L. L. and Paeusuraman, A. (1996), *Marketing Services:Competing ThroughQuality*, Free Press, New York, pp.16. 9. Bitner, M. J. (1990), Evaluating Service Encounter: The Effects of Pyhsical Surroundings & Employee Responses, *Journal of Marketing*, 54,69-82 10. Bhote, K. R. (1996), Beyo nd Customer Satisfaction to Customer Loyalty- The Key ToGreat Profitability, American Management Association, New York,pp.31. 11. Bloch, P. H.(1981), Exploration into the Scaling of Consumers ' Involvement with a Product Class, *Advances in Consumer Research*, Vol.8, pp.61-65. 12. Bloch, P.H.,& Richins, M.L. (1983),A Theoretical Model for the Study of Product Importance Perceptions, *Journal of Marketing*, 47,69-81 13. Bruhn, M.,& Grund, M. A. (2000),Theory, development and implementation of national customer satisfaction indices:The Swiss index of customer satisfaction, *Total Quality Management*, 11(7),2000,S1017-S1028 14. Bowen, J. T., & Shoemaker, S. (1998), Loyalty: A Strategic Commitment, *Cornell Hotel and Restaurant Administration Quarterly*, pp.12-25. 15. Cardozo, R. N. (1965), An Experimental Study of Customer Effort, Expection, & Satisfaction, *Journal of Marketing Research*, 2, August, 244-249 16. Celsi, R. L., & Olson, J. C. (1988), The Role of Involvement In Attention and Comprehension Processes, *Journal of Consumer Research*,15,210-224 17. Chong, E. (1997), The Difference Between Satisfaction and Service Quality, MAC Conference Proceedings, 1,257-269 18. Churchill, G. A., & Surprenant, C. (1982), An Investment into Determinants ofmer Satisfaction, *Journal of Marketing Research*, pp.491-504 19. Cox, C. A. (1985), The Seven Myths of Service Marketing Banking Marketing,17,24-32 20. Craft, S. H. (1999),Marketers Gain by Measuring True Loyalty, *Marketing News*,33,18-80 21. Czepiel, J. A. (1974),Perspectives on Customer Satisfaction,AMA Combined Proceedings,AMA,Chicago,IL.,119-123 22. Day, L. R. (1984), Modeling choices among alternative responses to dissatisfaction,In C.K.Thomas, *Advances in Consumer Research*, 11,496-499.Provo,Utah:Association for Consumer Research 23. Denton,D.K.(1993),Total customer satisfaction:the next step, *Industrial Management*,35(6),18-21 24. Dick, A. S., & Kunal, B. (1994) , Customer Loyalty:Toward an Integrated conceptual Framework, *Journal of Academy of Marketing Science*, Vol.22, No.2, pp.99-113. 25. Folkes, V. S. (1984), Consumer Reactions to Product Failure : An Attributional Approach, *Journal of Consumer Research*, Vol.10, pp.398-409 26. Fornell,C., & Wernerfelt, B.(1987),Defensive marketing strategy by customer complaint management:A theoretical analysis,*Journal of Marketing Research*,24(1),337-346 27. Fornell, C. (1992),Anational customer satisfaction barometer:The Swedish experience,*Journal of Marketing Research*,56(1),6-21 28. Greenwald,A.G., & Leavitt C.(1984),Audience Involvement in Advertising:Four Levels,*Journal of Consumer Research*,11,581-592 29. Griffing,J.(1997),Customer Loyalty:How to Earn It,How to Keep It,Lexington Book,N.Y. 30. Gronholdt,L.,Martensen, A., & Kristensen K.(2000),The Relationship between Customer Satisfaction and Loyalty:Cross Industry Differences, *Total Quality Management*,11,509-505 31. Hahha, N., & Wozniak, R.(2001),Consumer behavior(1st ed.),New York:Prentice-Hall 32. Hallowell,R.(1996),The Relationship of Customer Satisfaction, Customer Loyalty and Profitability: An Empirical Study, *International Journal of Service Industry Management*,7(4),27-42 33. Hemple,D.J.(1977),Consumer Satisfaction with the Home Buying Process: Conceptualization & Measurement,Conceptualization of Consumer Satisfaction and Dissatisfaction,Cambridge:Marketing Science Institute 34. Houston, M. J. & Rothschild, M. L. (1978), Conceptual and Methodological Perspectives on Involvement, *Educators Proceedings,American Marketing Association*,Chicago,184-187 35. Huppertz, J. W. (1978), An Application of Equity Theory to Buyer-Seller Exchange Situations, *Journal of Marketing Research*, Vol.15, pp.250-260. 36. Jones,T.O., & Sasser, W. E.(1995),Why Satisfied Customer Defect, *Harvard Business Review*,88-99 37. Kasper,H.(1988),On Problem Perception Dissatisfaction and Brand Loyalty *Journal of Economics Psychology*,9,87-97 38. Kotler, L. (2000), *Marketing Management*,Tenth edition, Prentice-Hall, New Jersey,36-37 39. Krugman,H.E.(1965),Impact of Television Advertising Learning without Involvement, *Public Opinion Quarterly*,29,349-356 40. LaTour, S. A., & Nancy C. P. (1979), Conceptual and Methodological Issues in Consumer Satisfaction Research, in William L. Wilkie(ed.), *Advances in Consumer Research*, Vol.6, pp.431-437 41. Laurent, G., &

Kapferer, J. N. (1985), Measuring Consumer Involvement Profiles, Journal of Marketing Research, Vol.23, pp.41-53. 42. Laurent, G., & Kapferer, J. N. (1986), Consumer Involvement Profiles:A New Practical Approach to Consumer Involvement, Journal of Advertising Research, Vol.25, pp.48-56. 43. Laurette, D., Leo, M., & Renaghan, J. M. M. (1994), Measuring Customer Satisfaction for Strategic Management, The Cornell H.R.A Quarterly, pp.39-47. 44. Mcintyre, N.(1989),The personal Meaning Participation: Eduring Involvement,Journal of Leisure Research,21(2),167-179 45. Mcquarrie, E. F., & Michael, M.(1992),A revised product involvement inventory:improved usability and validity,Advances in Consumer Research,19,108-115 46. Menon,S., & Kahn,B.E.(1995),The impact of context on variety seeking in product choices,Journal of Consumer Research, 22(4),17-28 47. Mittal,B., & Myung, S. L.(1989),A Casual Model of Consumer Involvement ,Journal of Economic Psychology,10, November, 363-89 48. Monkey,J.F.(1998).Does Satisfaction Equal Loyalty? Industry Distribution,87,88 49. Neal,W.D.(1999),Satisfaction is Nice, but Value Drives Loyalty,Marketing Reasearch,11,20-23 50. Oliver,R.L.(1980),A Cognitive Model of the Antecedents and Consequences of Satisfaction Decision,Journal of Marketing Research,17,460-469 51. Oliver,R.L.(1981),What is Customer Satisfaction?Wharton Magazine, 5, 36-41 52. Oliver, R.L., & Desarbo, W.S. (1988), Response Determinants in Satisfaction Judgements, Journal of Customer Research, Vol.14, pp.495-507. 53. Oliver,R.L.(1993),Cognitive,affective, and attribute base of the satisfaction response,Journal of Consumer Research,418-430 54. Oliver,R.L.,Rust R.T., & Varki,S.(1997),Customer Delight: Foundations, Findings and Managerial Insight,Journal of Retailing, 73,311-336 55. Oliver,T.A.,Richard L.O., & Lan,C.M.(1992),A Catastrophe Model for Developing Service Satisfaction Strategies,Journal of Marketing,56,83-95 56. Parasuraman,A.,Zeithaml,V.A., & Berry,L.L.(1985),Problems and Strategy in Service Marketing,Journal of Marketing,49,33-46 57. Pfaff,M.(1997),The Index of Consumer Satisfaction Measurement Problem and Opportunity,Marketing Science 58. Reicheld, F. F. (1996), The Loyalty Effect:The Hidden Force Behind Growth, Profit and Lasting Value, Boston: Harvard Business School Press. 59. Reynolds,F.D.,Darden,W.R., & Martin,W.(1974),Developing An Image the Store-Loyal Customer,Journal of Retailing,50(4),73-84 60. Rothschild,M.L.(1979),Advertising Strategies for High and Low Involvement Situations,Attitude Research Plays for High Stakes,J.C. Malongey ed.74-93 61. Reicheld, F. F., & Sasser W. E (1990), Zero Defections:Quality Comes to Services, Harvard Business Review, Vol.68, pp.105-110. 62. Sawyer, A.(1981),Point of purchase behavior and price perception of supermarket shoppers,Unpublished manuscript 63. Selnes,F.(1993),An examination of the effect of product performance on brand reputation,satisfaction and loyalty European,Jouranl of Marketing,27(9),19-35 64. Shoemaker,S. & Lewis,R.C.(1999),Customer loyalty:the future of hospitality marketing,International Journal of Hospital Management,345-370 65. Solomon,M.R.(1991),Consumer Behavior: Buying, Having, and Being,Boston:Allyn and Bacon 66. Warrington, P. & Shim, S. (2000),An empirical investigation of the relationship between product involvement and brand commitment,Psychology & Marketing,17,761-782 67. Weylman,C.R.(1999),Marketing for forward Thinker,National Underwriter,103(Jun),24-27 68. Weiner, B., Ruaaell, D. & Lerman, D. (1979), The Cognition-Emotion Process in Achievement-Related Contexts, Journal of Personality and Social Psychology, Vol.37, pp. 1211~1220. 69. Westbrooks, R. A. (1980), A Rating Scale for Measuring Product/Service Satisfaction, Journal of Marketing, pp.68-72. 70. Woodruff,R.B.,Ernest,R.C., & Jenkin,R.L.(1983),Modeling Consumer Satisfaction Processes Using Experience-Based Norms,Journal of Marketing Research,20,296-304 71. Woodside, A. G. F. and Daly, R. T. (1989), Linking Service Quality, Customer Satisfaction, and Behavioral Intention, Journal of Care Marking, pp.5-7 72. Woodside,A.G.,Sullivan,D.P., & Trappey,R.J.(1999),Assessing relationships among strategic types, distinctive marketing competencies, and organizational performance,Journal of Business Research,45(2),135-146 73. Zaichkowsky,J.L.(1985),Measuring the involvement construct, Journal of Consumer Research,12,341-352 74. Zaichkowsky,J.L.(1986),Conceptualizing involvement,Journal of Advertising,15(2),4-14 三、網站部分 1. Corner: <http://www.pcgame.net.tw/> 2. e電園: <http://www.rave.com.tw/> 3. openfind: <http://bbs.openfind.com.tw/> 4. pchome: <http://pchome.com.tw/> 5. yahoo奇摩: <http://tw.yahoo.com.tw/> 6. 中時電子報: <http://news.chinatimes.com/> 7. 中華民國網路咖啡發展協會: <http://www.tcid.org.tw/> 8. 好樂網: <http://www.holinet.com.tw/> 9. 憶網: <http://www.cgv.com.tw/> 10. 易上網: <http://www.e-net168.com.tw/> 11. 松網: <http://www.pinenet.com.tw/> 12. 柏崙: <http://www.netcafe.com.tw/> 13. 港都網: <http://www.k-net.com.tw/> 14. 華義遊戲網: <http://www.waei.net/> 15. 棋骨數位網: <http://www.gicco.com.tw/> 16. 新浪網: <http://news.sina.com.tw/> 17. 第三波: <http://www.acertwp.com.tw/> 18. 無限地帶: <http://www.neverend.com.tw/> 19. 電玩日報: <http://www.game.com.tw/> 20. 遊戲橘子: <http://www.gamania.com/> 21. 遊戲阜生活網: <http://www.gameall.com.tw/> 22. 遊戲基地: <http://www.gamebase.com.tw/> 23. 網路星球: <http://www.21planet.com.tw/> 24. 網際先鋒: <http://www.ip-e.com.tw/> 25. 網路e言堂: <http://www.ftvn.com.tw/> 26. 線上橘子: <http://www.life24h.com.tw/> 27. 戲骨: <http://www.xicco.com.tw/> 28. 戰略高手: <http://www.aztec.com.tw/> 29. 蕃薯藤: <http://www.yam.com.tw/> 30. 藍語生活網: <http://www.blueword.com.tw/> 31. 聯合新聞網: <http://udnnews.com/>