

內部行銷、工作滿足與工作品質關係之研究 - 以國軍某部隊為例

劉創黎、封德台

E-mail: 9314183@mail.dyu.edu.tw

摘要

由內部行銷、工作滿足相關文獻，發現對服務品質有相關影響。然而，好的服務態度，如果沒有良好的品質，可能無濟於事。工作品質是屬過程品質之範疇，內部行銷是經由種種的努力，使得員工滿意，並提供完善的服務給顧客，進而提升顧客的滿意度。本研究乃探索內部行銷、工作滿足與工作品質間關係。本研究以國軍某部隊為研究母體，為使本問卷測量信度外在一致性，採用重覆測驗（cumulative test）的方法來探測，並利用再測驗方式取得信度。依據前測結果，實施抽樣以取得部隊對其所屬成員在內部行銷、工作滿意與工作品質之資料，共得322份有效問卷，再經由統計套裝軟體SPSS 10.0進行假設檢定分析。從研究所設計「服務利他」構面，經計算所獲分數為所有問項得分最高，驗證受測對象工作品質，確實發自內心作答，確立本研究問卷信度。另就個別向度而言，以「激勵成長」構面，驗測所有問項得分最低，可以作為管理層面改進之參考。本研究結果發現內部行銷、工作滿足與工作品質關係品質有密切的關係。

關鍵詞：內部行銷，工作滿足，工作品質

目錄

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|-------------------|---------|----------|---------|----------|--------|---------|--------|----------------|-------------|-------------|----------------|----------|-------------|--------------|--------------|----------|--------------|--------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|------------|---------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|---------------------------|--------------|--------|--------------|--------------|------|----------|----------|-------------|
| 封面內頁 簽名頁 授權書--iii | 中文摘要--v | 英文摘要--vi | 誌謝--vii | 目錄--viii | 圖目錄--x | 表目錄--xi | 第一章 緒論 | 1.1 研究背景與動機--1 | 1.2 研究目的--3 | 1.3 研究流程--4 | 1.4 研究範圍與限制--7 | 第二章 文獻探討 | 2.1 內部行銷--8 | 2.2 工作滿足--20 | 2.3 工作品質--29 | 第三章 研究設計 | 3.1 研究架構--33 | 3.2 研究變項之操作型定義--34 | 3.3 研究假設--35 | 3.4 變數衡量--36 | 3.5 前測作業--43 | 3.6 資料分析方法--48 | 第四章 研究結果分析 | 4.1 樣本資料及各研究變項描述性統計分析--49 | 4.2 個人背景對工作品質之影響--53 | 4.3 內部行銷對工作品質之影響--59 | 4.4 工作滿足對工作品質之影響--66 | 4.5 內部行銷、工作滿足對工作品質之影響--71 | 4.6 假設驗證--73 | 第五章 結論 | 5.1 研究結論--74 | 5.2 研究建議--77 | 參考文獻 | 中文部份--80 | 英文部份--84 | 附錄 研究問卷--89 |
|-------------------|---------|----------|---------|----------|--------|---------|--------|----------------|-------------|-------------|----------------|----------|-------------|--------------|--------------|----------|--------------|--------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|------------|---------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|---------------------------|--------------|--------|--------------|--------------|------|----------|----------|-------------|

參考文獻

- 中文部份 1.尤雪娥（2001），「員工個人屬性、工作特性、內外控傾向與工作滿足之關聯性研究-以台鐵局本部員工為例」，國立交通大學經營管理研究所碩士論文。 2.王文科（1991），「教育研究法」，五南圖書公司，台北。 3.王翠品（2002），「內部行銷作為、工作滿足、與離職傾向關係之研究 - 以H連鎖娛樂事業」，國立中山大學人力資源管理研究所碩士論文。 4.朱金池（1999），「組織成員考核制度運作之研究」，國立政治大學公共行政研究所碩士論文。 5.朱建平（2003），「組織成員的政治知覺對離職傾向之影響:工作滿足的中介效果」，國立中山大學人力資源管理研究所碩士論文。 6.朱素玥、李賜郎（2001），「內部行銷之研究--以百貨公司為例」，國立屏東商業技術學第三卷，頁139-150。 7.何明勳（2000）「人力資源管理滿意度、員工工作滿足與顧客滿意度之探討--以台中區域級以上之醫院為例」，靜宜大學企管系論文。 8.何瑞薇（2001），「教育人力資本投資及其效益之研究」，暨南國際大學教育政策與行政碩士論文 9.吳明隆(2000)，「Spss統計應用實務」，松崗電腦圖書資料股份有限公司，台北。 10.吳清山、林天祐(1994)，「全面品質管理及其在教育上的應用」初等教育學刊，第3卷，頁1-27。 11.巫喜瑞(2001)，「服務業內部行銷導向、組織支持、工作滿足與顧客導向間關係之研究-銀行業之例」，國立中山大學企業管理學系博士論文。 12.李才茂（2000），企業文化與管理品質之我見，<http://www.filaweaving.org.tw/silk/documents/38/g38-20.htm>。 13.李宛蓉譯，長河經營叢書，1993，原Hal Rosenbluth、Diane Peters著，「The customer comes second；and other secrets of exceptional service」。 14.李青芬、李雅婷、趙慕芬合譯，華泰書局，1992，原Stephen P.Robbins著。 15.李是惠(2002)，「內部行銷作為影響顧客導向行為之研究-以S公司量販店為例」，國立中山大學企業管理研究所碩士論文。 16.沈洮洋（2002），「非營利組織志工內部行銷之研究」，義守大學管理科學研究所碩士論文。 17.周逸衡、巫喜瑞（2000），「服務員工知覺之內部行銷作為、角色知覺與顧客導向間關係之研究-以旅館業為例」，國立中山大學企業管理學系碩士論文。 18.林東陽（2000），「直屬上司領導行為、員工工作滿足與人格特質對服務態度之影響-以百貨公司第一線服務人員為例」，國立成功大學企業管理研究所碩士論文。 19.林建煌譯，現代管理學，華泰書局，2002，原Stephen P.Robbins，David A.DeCenzo著，「Fundamentals of management,3rded」。 20.林瑞嘉（2000），「服務業行銷人員企業倫理觀與工作滿足之相關研究-以多層次傳銷業與人壽保險業為例」，靜宜大學企管研究所碩士論文。 21.洪明洲（1999），「管理:個案、理論、辨證」，華彩軟體，台北。 22.洪啟方（2003），「工作滿足與員工離職傾向關係之研究」，國立臺灣師範大學工業科技教育研究所碩士論文。 23.孫光芬（1991），「醫院的市場研究」，醫院27(3), 258-262。 24.徐正光（1977），「工廠工人的工作滿足及相關因素之探討」，中央研究院民族學研究所集刊，」第43期。 25.徐自強（1999），「效率與效果之相輔相成」，品質月刊，38卷，3期，58-60頁。 26.高麗鳳（1998），「全面品質管

理論及其在我國國民小學實施可行性之研究」，台北市立師範學院國民教育研究所碩士，碩士論文。27.康譽瓊(2001)，「內部行銷作為、行為評估、工作滿足和顧客導向之研究-以證券營業員為例」，中山大學人力資源管理研究所碩士論文。28.張宜君(2003)「『內部行銷』、『工作環境之支持』、『工作滿足』與『員工顧客導向』-以銀行業為例」，國立嘉義大學管理研究所碩士論文。29.張延蓉(2003)，「內部行銷、工作滿足、組織承諾與顧客導向服務關係之研究-以主題遊樂園為例」，南華大學旅遊事業管理學研究所碩士論文。30.郭振生(2003)，「內部行銷導向、組織承諾、工作滿意與學校效能關係之研究-以台南地區國民小學」，南華大學管理研究所碩士論文。31.陳建州(1998)，「我國高級職業學校教師能源認知、能源態度及能源教學策略之關係研究」，國立彰化師範大學工業教育研究所博士論文。32.陳素勤譯，組織行為，麥格羅希爾pp.219-221，2001，原Robert Kreitner & Angelo Kinicki著。33.彭進明(2004)「國際化知覺、組織變革態度、個人特徵對工作投入之研究」，大葉大學國際企業管理研究所碩士論文。34.黃淑琴(1999)，「台灣壽險業內部行銷與經營績效之關聯性探討」，靜宜大學企業管理研究所碩士論文。35.黃誌坤(1999)，「全面品質管理在國民小學班級經營適用性之研究」，屏東師範學院國民教育研究所碩士論文。36.葉世明(2003)，「內部行銷、工作滿足與顧客導向關係之研究-以玉山商業銀行為例」，朝陽科技大學企業管理研究所碩士論文。37.葉吉欽(1994)，「壽險公司內部行銷、工作滿足與顧客導向關聯性之研究-以安泰人壽為例」，國立交通大學經營管理研究所碩士論文。38.虞順光(2000)，「醫院藥局主任領導型態與其部屬工作滿足之研究-以台北市區域醫院為例」，中國醫藥學院醫務管理研究所碩士論文。39.雷千金(2003)，「工作滿足與組織承諾、服務品質關係之研究-以銀行業個案為例」，國立中央大學人力資源管理研究所碩士在職專班論文。40.蕭富峰(1997)，「內部行銷」，天下出版社。41.戴永久(1994)，「TQM與教育」，管理雜誌，267，頁87-89。42.戴雀蘭(2003)，「內部行銷作為與員工離職傾向關係之研究-以工作滿足與組織承諾為中介變數」，南台科技大學企業管理研究所碩士論文。43.謝文雀譯，華泰書局，2000，原Philip Kotler、Swee Hoon Ang、Siew Meng Leong、Chin Tiong Tan著，「Marketing management:an Asian perspective」。44.謝淡寧(2003)，「工作適性與工作滿足關係之研究-以服役於海軍單位之正期生及專業軍官為例」，國立中山大學人力資源管理研究所碩士論文。英文部份1.Alderfer, C. P., (1969), "An Empirical Test of a New Theory of Human American Sociologi -cal Review, 25, 161-178. 2.Anderson, J. C. and D. W. Gerbing (1988), Structural Equation Modeling in Practice: A Re -view and Recommended Two-Step Approach, Psychological Bulletin, 103, 411-423. 3.Berry, L. L. (1981), The Employee as Customer, Journal of Retail Banking, 3(March), 25-2 -8. 4.Berry, L. L. and A. Parasuraman (1991), Marketing Services: Competing Through Quality, N -ew York, The Free Press. 5.Cahill, D. J. (1995), The Managerial Implications of the Learning Organization: A New To -ol for Internal Marketing, Journal of Service Marketing, 9 (4), 43-51. 6.Cambell, J. P. et al. (1970). Managerial behavior, performance, effectiveness. N.Y: Mcgr -aw-Hill. 7.Crosby P.B.,Quality is free,New York:Mc Graw-Hill Book Co.1979. 8.D.C. McClelland, The Achieving Society (New York:Van Nostrand Reinhold,1961) ; J.W. At -kinson and J.O. Raynor, Motivation and Achievement (Washington ,D.C.:Winston,1974) ; McClelland ,Power:The Inner Experience (New York:Free Press,1969) 9.Deming, W.E., 1986, Quality, Productivity and Competitive Position, MIT. Center for Adva -nced Engineering, Cambridge, MA.34. 10.Dunn, J. D. & E. C. Stephens (1972), Management of Personnel : ManpowerManagement and -Organization Behavior, New York : McGraw-Hill Book Co. . 11.English, F. W. & Kaufman, R. A. (1975). Need Assessment : A Focus for curriculum develo -pment. Washington, DC. : Association for supervision and curriculum development. (ERIC -document report service NO. ED 107619). 12.Feiganbaum,A.V. (1983) .Total quality control. New York:McGraw-Hill. 13.Garvin,D.A.(1984).Building a learning organization . Harvard Business Review,July-Augus -t,78-91 14.George, W. R. (1990), Internal Marketing and Organizational Behavior: A Partnership in -Developing Customer-Conscious Employees at Every Level, Journal of Business Research, -20, 63-70. 15.George, W. R. and C. Gronroos (1989), Developing Customer-Conscious Employees At Every -Level-Internal Marketing, in Handbook of Services Marketing, Carole A. Congram and M -argaret L. Friedman, eds., AMACOM, New York. 16.Gronroos, C.(1981), Service Management and Marketing, MA:Lexington 17.Green, D. (1994). What is quality in higher education. Buckingham: Open University Pres -s 18.Herzberg, F., (1966), " Work and the nature of man. Cleveland," 19.Hoppock, R. (1935), Job Satisfaction. New York: Harper and Row. p271 20.Ishikawa, K. (1989), What is Total Quality Control? The Japanese Way, Englewood Cliffs - NJ: Prentice-Hall. 21.Johnson, E. M., E. E. Scheuing, and K. A. Gaida (1986), Profitable Services Marketing, -Homewood, IL: Dow-Jones Irwin. 22.Joseph, W. B. (1996), Internal Marketing Builds Service Quality, Marketing Review, 16(1 -), 54-59. 23.Juran, J.M., 1988, Quality Control Handbook. McGraw-Hill, Inc..55.Juran, J.M., 1998, Qu -ality Control Handbook. McGraw-Hill, Inc..56.Juran, J.M. and F. M.Gryna, 1993, "Qualit -y Planning and Analysis", 3rd ed., McGraw Hill Book Co., Singapore. 24.Kalleberg,A.L.,(1989) "work Values and Job Rewards : A Theory of job satisfaction", Amer -ican Sociological Review, Vol.42,pp124~143. 25.Kreitner, R., & Kinicki, A. (2001), "Organizational behavior," McGraw-Hill. New York, U -S.A. 26.Locke, Edwin A. (1969), "The Nature and Causes of Job Satisfaction," in Handbook of Ind -ustrial and Organizational Psychology, Marvin Dunnette, ed. Chicago: Rand McNally, 129 -7-1 350. 27.Maslow, A. H., (1954), "Motivation and Personality," New York:Harper and Row Publishe -rs. 28.Nunnally, J. C. (1978) "Psychometric theory"(2nd ed). New York: MacGraw-Hill. 29.Piercy, N. and N. Morgan (1991), Internal Marketing--The Missing Half of the Marketing -Programme, Long Range Planning, 24 (2), 82-93. 30.Porter L. W. and F. J. Smith (1970), The Etiology of Organizational Commitment, Unpubli -shed Paper, University of California, Irvine. 31.Porter, L. W. and E. E. Lawler (1968), Managerial Attitude and Performance, Homewood,I1 -1.: Richard D. Irwin. 32.Smith, Kendell and Hulin(1969), "A Linear Model of Job Satisfaction," Journal of Applied Psychology. (49),pp.209-216 33.Wiess, D. J., R. V. Dawis, B. W. England & L. F. Lofquist (1967), Manual for the Minnesota Satisfaction Questionnaire, Minneapolis Industrial Center, Univ. of Minnesota.