

Factors Contributing the Clothing Purchase on the Internet and Its Gender Effects

鐘惠貞、徐悌

E-mail: 8809538@mail.dyu.edu.tw

ABSTRACT

This research investigated the consumers' personal traits that might affect consumers' buying behavior through the channel of WWW. Characters includes Compliant-oriented , Aggressive-oriented , Detached-oriented. Lifestyle includes fulfilleds、believers、status、strivers、action、makers and achievers. By Web questionnaire, we investigated WWW users' purchasing manner and other related data. The questionnaire contains not only the factors effecting clothing purchase on the Internet, purchase wish, but also Cohen's CAD scale, SRI's VALS 2, King & Summers' Opinion leadership scale. After using factor analysis, we got the factors within the variables of life style. By correlation analysis and ANOVA, we obtained the influences of Internet users' gender, character, life style and opinion leadership (or non-opinion leadership) on the factors effecting clothing purchase on the Internet are significant. Besides, the correlation of the Internet users' characters, life style and opinion leadership (or non-opinion leadership) are significant, and so the purchase wish on the Internet. At last, we discussed the results and gave suggestions for marketing on the Internet. Key words : WWW, Gender, Consumer Behavior, Lifestyle, Personality, Opinion leadership, EC

Keywords : WWW ; Gender ; Consumer Behavior ; Lifestyle ; Personality ; Opinion leadership ; EC

Table of Contents

第一章 緒論 1	第一節 研究背景與動機 1	第二節 研究目的 3	第三節 研究範圍 3	第四節 研究流程 4	第二章 文獻探討 5	第一節 市場區隔與消費者行為理論 5	一、市場、市場區隔與利基 6	二、市場區隔的基礎 7	三、消費者行為之基本理念 8	四、消費者行為之涵義 10	五、消費者行為模式 10	六、服飾市場和消費行為 13	第二節 網際網路及其相關議題 16	一、電子商務 16	二、性別影響消費行為所扮演的角色 21	三、女性線上所扮演的角色及其購物環境需求 22	四、年齡層特性 26	第三節 意見領袖 27	一、意見領袖理論 28	二、評估意見領袖的方法 30	三、意見領袖的特性 30	第四節 消費者個人特徵 33	一、個性和消費行為的關係 33	二、價值觀(values)與生活型態(life) 37	第三章 研究方法 42	第一節 研究架構 42	第二節 研究假說 43	第三節 研究變數與操作型定義 44	第四節 問卷設計 45	一、問卷的預試(pilot test)及題目修改 45	二、預試問卷信度 45	三、效度 46	四、正式上線問卷設計 46	第五節 問卷收集過程 47	一、研究對象 47	二、研究過程 48	三、調查限制 49	第六節 資料分析方法 50	一、因素分析 50	二、信度分析 51	三、集群分析 51	四、相關分析 52	五、變異數分析 52	第四章 統計分析 53	第一節 人口統計敘述分析及基本敘述統計量 53	一、性別與年齡的分配 53	二、教育程度分配 54	三、每個月可自由使用的金額與教育程度之分佈 54	四、網路購物消費次數與職業 56	五、購物意願 57	第二節 消費者特徵統計分析 60	一、生活型態因素分析 60	二、個性量表 65	三、意見領袖(OPINION LEADERSHIP) 66	四、影響網上服飾購買考量因素量表 66	五、網路人口集群分析 66	第三節 相關分析結果 68	一、人口統計變項與購買意願傾向間的關係 69	二、個性與生活型態、購買意願傾向間的關係 69	三、個性與線上服飾購買考慮因素間的關係 71	四、生活型態與線上服飾購買考慮因素間的關係 74	五、生活型態與線上服飾購買意願傾向的關係 78	第四節 變異數分析 79	一、性別與線上服飾購買考慮因素的關係 79	二、性別與線上服飾購買意願的關係 81	三、性別與意見領袖、非意見領袖的關係 82	四、意見領袖、非意見領袖與考慮因素的關係 83	五、意見領袖、非意見領袖與購買意願的關係 85	六、意見領袖、非意見領袖與個性的關係 86	七、意見領袖、非意見領袖與生活型態的關係 87	第五章 研究結果探討 90	第一節 研究假設與統計結果 90	第二節 網路族特徵與購買意願、考慮因素間的探討 91	一、人口統計變項之間的關係 92	二、人口統計變項與購買意願 93	三、性別與其考慮因素的關係 93	四、性別對購買意願的影響 94	五、性別與意見領袖的關係 95	六、意見領袖與生活型態、個性的關係 96	七、意見領袖與其考慮因素的關係 98	八、意見領袖對購買意願的影響 98	九、個性與生活型態的關係 99	十、個性與其考慮因素的關係 102	十一、個性對購買意願的影響 103	十二、生活型態與其考慮因素的關係 104	十三、生活型態對購買意願的影響 105	十四、網路使用者不考慮上網購物的原因 106	第三節 綜合討論 108	一、消費者特徵對購買意願的影響 108	二、消費者特徵對考慮因素的影響 109	第六章 結論 111	第一節 相關研究 111	第二節 研究架構與樣本 112	第三節 統計結果 113	一、台灣地區網路使用者的輪廓 113	二、個性、生活型態與考慮因素、意願傾向的關係 114	三、性別、意見領袖與考慮因素、意願傾向的關係 115	四、意見領袖與個性、生活型態之間的關係 116	第四節 討論 116	一、消費者特徵對購買意願的影響 116	二、消費者特徵對考慮因素的影響 117	第五節 結論與建議 118	一、研究結果與行銷含意 119	二、研究限制與對後續研究者的建議 120	三、研究結果與貢獻 121	參考文獻 123	一、中文部份 123	二、英文部份 126	三、網路存取部份 130	附錄：1.預試問卷.....A-1	2.正式上線問卷.....B-1
----------	---------------	------------	------------	------------	------------	--------------------	----------------	-------------	----------------	---------------	--------------	----------------	-------------------	-----------	---------------------	-------------------------	------------	-------------	-------------	----------------	--------------	----------------	-----------------	-----------------------------	-------------	-------------	-------------	-------------------	-------------	-----------------------------	-------------	---------	---------------	---------------	-----------	-----------	-----------	---------------	-----------	-----------	-----------	-----------	------------	-------------	-------------------------	---------------	-------------	--------------------------	------------------	-----------	------------------	---------------	-----------	-------------------------------	---------------------	---------------	---------------	------------------------	-------------------------	------------------------	--------------------------	-------------------------	--------------	-----------------------	---------------------	-----------------------	-------------------------	-------------------------	-----------------------	-------------------------	---------------	------------------	----------------------------	------------------	------------------	------------------	-----------------	-----------------	----------------------	--------------------	-------------------	-----------------	-------------------	-------------------	----------------------	---------------------	------------------------	--------------	---------------------	---------------------	------------	--------------	-----------------	--------------	--------------------	----------------------------	----------------------------	-------------------------	------------	---------------------	---------------------	---------------	-----------------	----------------------	---------------	----------	------------	------------	--------------	-------------------	------------------

REFERENCES

1. Clemente,Peter 1999年,林以舜譯 ,誰在上網,McGraw-Hill Int'l Enterprises Inc.,1月 2. Kotler,Philip 1995年,方世榮譯,行銷管理學-分析、計畫、執行與控制 Eight Edition 3. Kotler,P. 1985年,魏啟林博士譯,Marketing essentials,華泰出版社, 199-202 4. Lazarsfeld,P.F.,竹內郁郎譯 1965年,傳播緒論論文,239 5. Merton,R.K. 1964年,社會理論與社會結構, 350-398 6. 王增伶 1995年,「生活型態在台灣女裝市場區隔之研究--以個案公司為例」,輔仁大學織品服裝研究所碩士論文,6月 7. 吳肇銘1997年,「影響網站使用者態度與購物意願之因素探討-以書籍網站為例」,資訊管理研究第二卷第一期, 7月,頁1-22。 8. 呂德星1982年,「流行氣候對女性衣服購買行為之影響」,台大商研所碩士論文,6月 9. 李昌桓1985年,「服飾消費行為意見領袖之研究--北市大學女生之例」,政治大學企業管理研究所碩士論文,6月 10. 李昌根1982年,「服飾消費行為之研究--北市大學女生之例」,政治大學企業管理研究所碩士論文, 6月 11. 李昀叡1998年,「網際網路圖書購物公司行銷管理之研究」,元智大學資訊研究所碩士論文, 6月 12. 李雙華1998年,「網路購物消費者降低知覺風險之研究」,大葉大學事業經營研究所碩士論文, 6月 13. 卓怡君1999年,進口品牌代理商 紛打退堂鼓,第18版(企業脈動版),自由時報, 4月16日 14. 官振華1996年,「WWW使用者運用電子購物意願之研究--以人格特質、購買涉入與網路使用行為探討」,中央資訊管理研究所碩士論文, 5月 15. 林信昌1999年,「電子商店經營兩大難題」,經濟日報, 3月3日,27版。 16. 林俊役1998年,「WWW使用者網路購物之研究」,政治大學企業管理研究所碩士論文, 6月 17. 林素儀1997年,「Internet使用人口及消費習性分析」,1997電子商務特刊,頁52-27~52-32。 18. 林素儀1997年,「網路購物族消費行為剖析」,網路通訊,頁53-9。 19. 林素儀1998年,「線上購物市場迷思」,網路通訊, 5月,頁54-57。 20. 林清山1995年,多變項分析統計法,五版,東華書局, 5月 21. 張國龍1987年,「台北市在學青少年消費行為之研究--消費者人口統計變數與生活型態對產品評估準則與參考群體運用之研究」,台大商研所碩士論文,6月 22. 許巧鶯,江慧儀及白仁德1998年,「消費者電子購物與傳統購物選擇行為分析」,運輸計畫季刊第二十七卷 第三期, 9月,頁435-464。 23. 黃月春1997年,「消費者行為模式之釋評」,台中商專學報第29期 24. 黃秀琪1996年,「職業婦女消費行為之研究」,東海大學企業管理研究所碩士論文, 6月 25. 黃偉銘1998年,「網際網路上消費者特徵對購買高科技產品意願影響之研究」,大葉大學資訊管理所碩士論文, 6月 26. 楊忠川1996年,「電子商務停看聽(下)-如何經營成功的網路企業?」,資訊與電腦, 11月,頁56-59。 27. 楊忠川1996年,「電子商務停看聽(上)-如何經營成功的網路企業?」,資訊與電腦, 10月,頁66-70。 28. 楊忠川1999年,「電子商務對零售業的衝擊」,資訊與電腦, 2月,頁86-90。 29. 楊忠川1999年,「網路行銷的大未來」,資訊與電腦, 1月,頁85-89。 30. 經濟部1997年,電子商業答客問(FAQ), 6月 31. 樂以媛1997年,「行業別現代化面面觀-服飾業；台灣服飾業現況及特性」,商業現代化第21期, 3月 32. 編輯部1998年,「網路世代飛進未來」,動腦269輯, 9月,頁39-41。 33. 蔣麗蓮1993年,「意見領袖的影響之研究」,藝術學報第53期, 12月 34. 謝邦昌1995年,「應用多變量分析法-SAS系統之應用」(未出版參考講義), 9月,頁23-24。 35. 簡茂發、楊國樞、文崇一、吳聰賢、李亦園編1993年,社會及行為科學研究法上冊,第13版,東華書局,四月,頁324-351 36. 樂斌1998年,「電子商業與網路行銷」,"國家競爭力論壇--運用電子商務提昇國家競爭力"視訊研討會,7月14日 二、英文部份 37. Alba Joseph ,John Lynch ,Barton Weitz, Chris Janiszewski, Richard Lutz,Alan Sawyer and Stacy Wood 1997, " Interactive Home Shopping : Consumer , Retailer, and Manufacturer Incentives to Participate in Electronic Marketplaces", Journal of Marketing, vol.61, July,38-53 38. Amrit B. Tiwana 1998,"Viewpoint Interdependency factors influencing the World Wide Web as a channel of interactive marketing",Journal of Retailing and Consumer Services , Vol.5 ,No.4,245-253 39. Anonymous 1996,"Testing the Virtual Store", Harvard Business Review, March-April,128-9 40. Bell ,Gerald, D. 1967,"Self-Confidence and Persuasion In Car buying", Journal of Marketing Research, Vol.4 Feb,46-52 41. Berthon,Pierre,Leyland F. Pitt and Richard T. Watson 1996,"The World Wide Web as an advertising medium-toward an understanding of conversion efficiency", Journal Advertising Research, January/ February, 43-53 42. Bunn ,Michele, D. 1993,"Taxonomy of Buying Decision Approaches " ,Journal of Marketing ,Vol. 57, January, 38-56 43. Burke R. Raymond 1997,"Do You SeeWhat I See?The Future of Virtual Shopping",Journal of the Academy of Marketing Science, Vol.25,No.4,352-360 44. Schiffman,Leon,G. 1972,"Perceived Risk in New Product Trial by Elderly Consumers",Journal of Marketing Research, February, 106-8 45. Childers,Terry,L. 1986,"Assessment of the Psychometric Properties of an Opinion Leadership Scale ", Journal of Marketing Research ,Vol. XXIII ,May,184-8 46. Cohen,Joel ,B. 1967,"An Interpersonal Orientation to the Study of Consumer Behavior ",Journal of Marketing Research ,Vol. IV ,August,270-8 47. Cosmas,Stephen C.1982,"Lifestyle and Consumption Patterns",Journal of Consumer Research,Vol.8,March,453 48. Cox ,Donald, F. and Bauer,Raymond A.1964,"Self-Confidence and Persuasibility In Women",Public Opinion Quarterly,28,Fall,453-66 49. Donna ,L.Hoffman and Thomas, P. Novak 1996, "Marketing in Hypermedia Computer-Mediated Environments conceptual Foundations",Journal of Marketing, Vol. 60,July,50-68 50. Engel,J. F.,R.D.Blackwell & D.J. Kollat 1968, Consumer Behavior,3th Edition,華泰出版社,3-4 51. Engel,J. F.,R.D.Blackwell & D.W. Miniard 1990, Consumer Behavior,6th Edition,The Dryden Press 52. Engel,J.F. , Warshaw,M.R. & Kinnear,T. C. 1979, Promotional Strategy , 4th Edition ,56-62 53. Evans,Kenneth,R.,Christiansen,Tim,Gill,James,D.1996, "The Impact of Social Influence and Role Expectations on Shopping Center Patronage Intentions ", Journal of the Academy of Marketing Science , Summer, 208-218 54. Francisco ,Caceres 1998, " The Click Here Economy", Business Week ,June 22,62-68 55. Gross,Neil & Sager,Ira 1998, " Caution Signs along the Road ",Business Week ,June 22,86-7 56. Hair F. Joseph, JR.、 Anderson E. Rolph、 Tatham L. Ronald and Black C. William 1998,"Multivariate Data Analysis", Fifth Edition,Prentice-Hall International Inc. 57. Horney,Karen,1937,"The Neurotic Personality of Our Time,New York:W.W.Norton&Co.,Inc. 58. Jacoby ,Jocob and Leon, Kaplan 1972, "The components of Perceived Risk " ,in M. Venkatesan (ed.) , Proceedings of the Third Annual Conference of the Association for Consumer Research, Association for Consumer Research, Chicago,382-393 59. James F. Engel,Roger Blackwell & David T. Kollat 1978, Consumer Behavior,華泰出版社,3rd,32. 60. John, O. Summers 1970,"The Identity of Woman's Clothing Fashion Opinion Leader", Journal of Marketing Research , May,178-185 61. Kahle,Lynn R.,Ed. 1983,Social Values and Social Change:Adaptation To Life In America, New York:Praeger 62. Kalakota R. & Whinston A. B. 1996, Frontier of Electronic Commerce ,Addison Wesley,447 63.

King,Charles, W. and John, O. Summers 1970,"Overlap of Opinion Leadership Across Consumer Product Categories ", Journal of Marketing Research ,Vol. VII, February,43-50 64. Kotler,P. 1980,Planning and control Mincinke of marketing,東南出版社,308-9. 65. Luce ,Mary ,Frances 1998," Choosing to Avoid :Coping with Negatively Emotion-Laden Consumer Decisions" , Journal of Consumer Research,Vol. 24 , March,409-433 66. Mancuso R. Joseph 1969,"Why not Create Opinion Leaders for New Product Introductions?"Journal of Marketing,July,20-5 67. Noerager,Jon P.1979,"An Assessment of CAD - A Personality Instrument Developed Specifically For Marketing Research" , Journal of Marketing Research, Vol. Xvi , Feb,53-9 68. Paul Nystrom H. 1932,"Fashion Merchandising",New York, Ronald Press 69. Peterson,Robert,A., Sridhar,Balasubramanian and Bart J. Bronnenberg 1997,"Exploring the Implications of the Internet for Consumer Marketing",Journal of the Academy of Marketing Science,Vol 25,Fall (No. 4), 329-346 70. Porter ,Michael E. 1985, Competitive Advantage-Creating and Sustaining Superior Performance,台北 , 華泰書局出版 , 71. Roger,Everett M.&F. Floyd Shoemaker 1971, " Communication of Innovation",New York.The Free Press 72. Roselius,Ted. 1967,"Consumer Ranking of Risk Reduction Methods ",Journal of Marketing , Vol.35, 56-61 73. Scansaroli,Jay A. and Vicky Eng 1997,"Interactive retailing:Consumers on line",Chain Store Age,Jan,5A-8A 74. Smith Wendell R. 1956,"Product Differentiation and Market Segmentation as a Alternative marketing Strategy" , Journal of Marketing,Vol 21,July,3-8 75. Spar,Debora and Jeffrey J. Bussgang 1996,"The Net Ruling", Harvard Business Review,May-June,125-133 76. Tassel, Van, Steve and Dr. Barton A. Weitz 1997, " Interactive Home Shopping:All The Comforts of Home"Direct Marketing,February,40-1 77. Thorelli,hans B. 1980,"Information Seeker& Information system",Journal of Marketing, Spring,9-27 78. Vinson,Donald D.,Scott,Jerome E. and Lamont,Lawrence M. 1977,"The Role of Oersonal Values In Marketing and Consumer Behavior",Journal of Marketing,April,44-50 79. Wind,Y. 1978,"Issues and advances in Segmentation Research" , Journal of Marketing Research,Vol. XV , August, 320 三、 網路存取部份 80. "各單位所發佈的我國台灣地區網際網路使用人口調查數據",經濟部技術處NII科專計畫 / 資策會推廣服務處FIND,1999年4月19日 <http://www.find.org.tw> 81. SRI,1998,"What is Your VALS 2 Type? "<http://WWW.SRI.COM> 82. 李書琪," 網路逛街購物有酷酷的「店長」相陪 , 還可上下左右360度虛擬試穿",http://svj.ccchome.com/binbig5/news_detail.asp?nid=2319246&news_source=290001, 04-21-1999 83. 李書琪,"別再跳出來啦 ! Y世代網路新貴對網路跳出式廣告非常感冒 ! ", http://svjournal.com/binbig5/news_detail.asp?nid=2507347&news_source=290001 84. 梁涵玉," 商家要賺錢 , 先用網路與大眾建立「親密關係 」--Internet World Spring"99現場報導",http://svj.ccchome.com/binbig5/news_detail.asp?nid=2258570&news_source=290001, 04-21-1999 85. 梁涵玉," 網路二次傳播革命蓄勢待發 , WWW不會再是World Wide Wait-Spring Internet World"99現場報導",http://svj.ccchome.com/binbig5/news_detail.asp?nid=2244866&news_source=290001, 4/20/99 86. 陳麗安,"網路零售業成長快速 , 唯交易成本偏高", http://www.find.org.tw/19991123_02.htm 87. 楊千慧,"耶誕節網路購物業績傳捷報",<http://www.techweb.com/wire/story/TWBI9981214S0021> 88. 楊千慧,"電子商務潛力雄厚 , 書店網站獨佔鼈頭",http://www.find.org.tw/19990105_02.htm 89. 褚盧生,"世界性網路大展指台灣上網人口排名亞洲第二",http://svj.ccchome.com/binbig5/news_detail.asp?nid=2276806&news_source=290009, 04-21-1999