

# ECFA經貿轉型之領導風格、組織文化、工作壓力與創新績效關聯性之研究 - 以傳統產業為例

林美淑、蔡源成、王學銘

E-mail: 365405@mail.dyu.edu.tw

## 摘要

大陸是目前我國最主要的出口地區，亦是台灣最大的貿易順差來源，為了要維持台灣出口競爭力，增進雙邊貿易利益，避免邊緣化效應波及，因此與大陸簽訂經濟合作架構協議，積極突破當前的經貿困境。根據中華經濟研究院在2009年發表的「兩岸經濟合作架構協議之影響評估」報告中指出，簽訂ECFA的整體利益大於整體負面衝擊，但是對於傳統產業、中小企業、內需市場導向之產業即面臨巨大的負面衝擊，有鑑於此，國內傳統產業面對ECFA簽署後經貿自由化及經濟體系全球化之衝擊，又應如何設法維持其產業競爭力，實乃刻不容緩之議題。創新是企業永續發展的根本要素，面對經貿轉型之際，企業生存之道就是要不斷的創新，而領導被視為是組織能否發揮功能，取得競爭優勢的關鍵因素，組織文化對於企業經營與運作有舉足輕重的影響力，工作壓力則會影響工作績效與組織工作氣氛，因此，本研究以傳統產業為例，探討ECFA經貿轉型之領導風格、組織文化、工作壓力與創新績效之關聯性。本研究有效回收問卷208份，並使用SPSS與Amos作為實證分析之工具，透過敘述性統計分析、信效度分析、t檢定、單因子變異數、Scheffe事後比較、皮爾森相關積差分析、結構方程模型配適度檢驗，結果顯示領導風格對組織文化、組織文化對創新績效間皆具有顯著之正向影響，而組織文化對工作壓力、工作壓力對創新績效間則皆具有顯著之負向影響。因此，針對本研究之結論、建議與限制均有進一步討論。

關鍵詞：領導風格、組織文化、工作壓力、創新績效

## 目錄

內容目錄 中文摘要 . . . . .	iii	英文摘要 . . . . .
致謝辭 . . . . .	v	內容目錄 . . . . .
表目錄 . . . . .	viii	圖目錄 . . . . .
xii 第一章 緒論 . . . . .	1	第一節 研究 . . . . .
背景與動機 . . . . .	1	第二節 研究目的 . . . . .
三節 研究流程 . . . . .	4	第二章 文獻探討 . . . . .
第一節 兩岸經濟合作架構協議 . . . . .	6	第二節 領導風格 . . . . .
三節 組織文化 . . . . .	14	第四節 工作壓力 . . . . .
20 第五節 創新績效 . . . . .	28	第六節 文獻綜合評論 . . . . .
第三章 研究方法 . . . . .	37	第一節 研究架構 . . . . .
第二節 研究假設 . . . . .	38	第三節 研究變數與衡量工具 . . . . .
41 第四節 問卷設計 . . . . .	44	第五節 抽樣設計 . . . . .
47 第六節 資料分析方法 . . . . .	48	第四章 研究結果與分析 . . . . .
50 第一節 基本資料分析 . . . . .	50	第二節 信度與效度分析 . . . . .
55 第三節 差異性檢定 . . . . .	63	第四節 相關分析 . . . . .
71 第五節 結構模型與研究假說驗證 . . . . .	73	第五章 結論與建議 . . . . .
77 第一節 研究結論 . . . . .	77	第二節 研究建議 . . . . .
81 第三節 管理意涵 . . . . .	82	第四節 研究限制與 . . . . .
未來研究之建議 . . . . .	83	附錄 問卷 . . . . .
	98	

## 參考文獻

參考文獻 壹、中文部分 丁??2003)，資訊主管領導風格與部署工作壓力之相關性研究，國立屏東科技大學資訊管理系碩士論文。大前研一(2006)，創新者的思考，台北市:商周。天下雜誌(2012)，2011年製造業千大排名，天下雜誌，496，142-183。中華經濟研究院(2009)，兩岸經濟合作架構協議之影響評估。王健全、林嘉慧、蔡鳳凰(2010)，ECFA對中小企業的影響、輔導資源介紹及政策建議，中小企業發展季刊，15，111-161。司徒達賢(1997)，策略管理。台北:遠流。田蘊祥(2007)，世代因素對公務人員工作壓力影響之實證分析，淡江人文社會學刊，29，61-92。朱明謙(2001)，高科技產業從業人員休閒行為、工作壓力與工作績效之研究，義守大學碩管理科學研究所碩

土論文。何秀蓮(2010)，組織文化認知、主管領導風格與組織創新績效之相關性—以D公司研發部門員工為研究對象，中原大學企業管理研究所碩士論文。何舒毅、施善月、鄧涵尹(2008)，企業文化對工作壓力與工作滿足間之干擾效應，2008 國際企業經營管理學術與實務國際研討會。余溪水(2006)，中小企業產學合作與創新績效之研究，國立中正大學企業管理所博士論文。吳思華(1998)，知識流通對產業創新的影響，第七屆產業管理研討會，2-42。李明書(1994)，工作壓力及其管理策略之探討，勞工行政，74，22-28。李家聖、陳益世(1999)，高科技產業特性、工作壓力、工作滿意暨離職傾向之相關性研究:以新竹科學園區高科技廠商研發技術人員為例，人力資源學報，11，93-115。李元墩、林育理、陳啟光(2001)，銀行業主管領導型態與部屬人格特質、組織承諾及其生產力關係模式之研究-LISREL分析方法之應用，人力資源管理學報，1(2)，1-23。周美華(2010)，組織文化與組織創新績效關聯性之研究-以臺北縣政府稅捐稽徵處為例，國立政治大學行政管理碩士論文。周芯璋(2010)，兩岸經濟合作架構協議(ECFA)對台灣經濟影響初探，國立台灣大學社會科學院經濟學系在職專班碩士論文。林義屏(2001)，市場導向、組織學習、組織創新與組織績效間關係之研究 - 以科學園區資訊電子產業為例，國立中山大學企業管理學系研究所博士論文。林麗娟(2005)，健保局員工工作壓力、領導型態、人格特質與工作績效關係之研究，國立成功大學企業管理學系專班碩士論文。林靈宏(1992)，組織行為學，台北:五南。河野豐弘(1992)，改造企業文化:如何使企業展現活力，變革的企業文化，台北:遠流。翁芳裕(2006)，組織文化、領導行為與組織創新之關係研究，國立中正大學企業管理所碩士論文。翁萃芳(2002)，台灣地區警察人員的工作壓力，警學叢刊，32(5)，33-66。張宦民(2004)，組織文化、主管領導型態、員工工作滿意度對企業創新能力之影響 - 以臺灣上市電線電纜公司為例，國立成功大學高階管理碩士在職專班碩士論文。張添洲(2003)，學校經營與行政，台北:五南。張紹勳(2002)，人力資源管理:領導與管理學觀點，台北:滄海書局。張寶誠(2010)，管理淬鍊，臺北，中國生產力公司。梁麗珍、賴靜惠、王文蘭(2010)，組織文化對員工滿意度的影響 - 以工作壓力為中介變數，績效與策略研究，17(1)，17-34。莊世杰、王穗敏(2010)，中小企業策略導向與創新績效之研究，商業現代化學刊，5(4)，111-129。莊采華(2008)，主管領導風格對工作壓力與離職傾向關係之研究。-台灣地區保險業為例，大同大學事業經營學系碩士論文。許士軍(1991)，卓越的台灣管理模式，台北:中華民國管理科學學會。許順旺、林顯邦、張姪燕(2011)，國際觀光旅館客房部門員工壓力源、組織認同與績效表現之相關研究-以調適行為為干擾變項，人力資源管理學報，11(1)，1-25。許傳亮(2006)，企業購併下工作壓力對員工組織承諾影響之研究-以台灣某紙業公司為例，國立中正大學企業管理研究所碩士論文。陳彥惠(2010)，組織創新能力影響因素研究，國立中山大學企業管理學系碩士在職專班碩士論文。陳券彪、羅文旗(2005)，學校行政人員工作壓力、工作特性與工作滿意之研究，學校行政雙月刊，38，11-30。陳思婷(2006)，激勵、領導風格與工作特性對組織創新績效之關聯性研究 - 以台灣高科技產業為例，國立成功大學企業管理學系碩士論文。陳寬裕、王正華(2010)，結構方程模型分析實務AMOS的運用，台北:五南圖書。陳樹(1997)，領導風格與組織文化關聯性之研究，國立台灣大學商業研究所碩士論文。陸洛(1997)，工作壓力的歷程:理論與研究的對話，中華心理衛生學刊，10，19-51。陸洛、陳豔菁、許嘉和、李季樺、吳紅巒、施建彬(1995)，職業壓力指標之探討 - 以台灣國營企業員工為例，勞工安全衛生研究季刊，3(2)，47-72。曾怡錦(2004)，教師工作壓力、組織承諾與學校效能關係之研究-以臺南市高級職業學校為例，國立成功大學企業管理學系碩士論文。湯為國(2011)，臺北市公立國民小學校長知識領導、教師工作壓力與學校創新經營效能關係之研究，國立政治大學教育行政與政策研究所碩士論文。童振源(2011)，ECFA的爭議與成效，國家發展研究，11(1)，97-130。黃仁祈(2003)，企業文化、組織學習、組織創新與企業核心能力間之關係研究，國立成功大學管理學院高階管理碩士在職專班碩士論文。黃芳銘(2002)，結構方程模式理論與應用，台北:五南。葉子明、白凡芸、張宏帆(2011)，影響製造業創新績效模式的實證研究。創新與管理，8(3)，99-24。趙安安、高尚仁(2005)，台灣地區華人企業家長式領導風格與員工壓力之關聯，應用心理研究，27，111-131。劉上嘉(2008)，組織文化、主管領導風格與組織創新績效的關係研究，國立成功大學經營管理學系碩士論文。劉怡文(2007)，組織創新能力與領導風格對組織創新績效之影響:以電子資訊業為例，大同大學事業經營學系碩士論文。蔡啟通(1997)，組織創新、組織成員整體創造性與組織創新之關係，國立台灣大學商學研究所博士論文。蔡源成(2011)，對後ECFA產業之輔導規劃與研析研究報告。中山科學研究院委託業(學)界研究案 (OCU-RD-99-006)，台中:僑光科技大學行銷流通管理系。鄭竣文(1996)，企業文化、管理風格、經營策略及經營績效之關係研究 - 以臺灣及大陸兩地之中美日企業為例，國立成功大學企業管理研究所碩士論文。盧麗如(2007)，組織文化、主管領導風格、員工工作滿意度與組織績效之研究，國立中正大學企業管理研究所碩士論文。賴士葆、王秉鈞、黃佑安(1997)，創新能力與新產品研發過程關係之研究，科技管理研討會論文集，90-99。謝金燕(2011)，組織承諾、工作壓力、工作滿足對工作績效之影響 - 以臺南農田水利會為例，南華大學企業管理系碩士論文。蘇珍蓉(2003)，地方教育行政機關組織文化，人員角色壓力，工作滿意度相關之研究，國立台北師範學院國民教育研究所碩士論文。貳、英文部分 Abernathy, W. J., & Utterback, J. M. (1978). Patterns of Industrial Innovation. *Technology Review*, 8(7), 40-47. Amabile, T. M. (1988). A Model of Creativity and Innovation in Organizations. *Research in organizational behavior*, 10, 123- 167. Anderson, J. C., & Gerbing, D. G. (1988). Structural equation modeling in practice: a review and recommended two-step approach. *Psychological Bulletin*, 103(May), 411-423. Ansoff, H. I. (1979). *Strategic Management*. London: Macmillan. Bagozzi, R. P., & Yi, Y. (1988). On the evaluation for structural equation models. *Journal of the Academy of Marketing Science*, 16, 74-94. Barczak , G . (1995). New Product Strategy, Structure, Process, and Performance in the Telecommunications Industry. *Journal of Product Innovation Management*, 12, 224-234. Baron, R. M., & Kenny, D. A. (1986). The Moderator-Mediator Variable Distinction Insocial Psychological Research: Concep-tual, Strategic, and Statistical Consideration. *Journal of Per-sonality and Social Psychology*, 51(6), 1173-1182. Bass, B. M. (1985). Leadership and Performance beyond Expecta-tion. New York: Free Press. Bass, B. M. (1990). Bass and Stogdill's Handbook of Leadership: Theory, Research and Managerial Applications(3rd ed.). New York: Free Press. Bass, B. M., & Riggio, R. E. (2006). Transformational Leadership (2nd ed.). Lawrence Erlbaum Associates, Inc. Baus, R. (1991). An Empirical Examination of Leader-Member Exchange and Transformational Leadership as Predictors of In-novative Behavior. Unpublished doctoral dissertation, Purdue University. Beehr, T. A., & Newman, J. E. (1978). Job Stress, Employee Health and Organizational Effectiveness:A Fact Analysis, Model and Literature Review. *Personnel Psychology*, 31, 665-699. Beehr, T. A., & Newman, J. E. (1979). Personal and Organizational Strategies for Handling Job Stress: A

Review of Research and Opinion. *Personnel Psychology*, 32, 1-43. Bentler, P. M., & Bonett, D. G. (1980). Significant tests and good-ness of fit in the analysis of covariance structures. *Psychological Bulletin*, 88(3), 588-606. Betz, F. (1987). Managing Technology-Competing through New Ventures, Innovation, and Corporate Research, New York: Prentice Hall. Blake, R., & Mouton, J. (1964). Managing Intergroup Conflict in Industry. Houston: Gulf Publishing Co. Browne, M. W., & Cudeck, R. (1993). Alternative ways of assessing model fit. In Bollen, K. A. & Long, J. S. (Eds.). *Testing structural equation models*, 136-162. Newbury Park, CA: Sage. Burns, J. M. (1978). Leadership. New York: Harper & Row. Caplan, R. D., & Jones, K. W. (1975). Effects of work load, role, ambiguity, and personality on anxiety, depression, and heart rate. *Journal of Applied Psychology*, 7(60), 713-719. Charles W.L., & Gareth R. J. (1998). *Strategic Management Theory: An Integrated Approach*(4th ed.). Boston :Houghton Mifflin Company. Clapham, Maria M. (2000). Employee Creativity: The Role of Leadership. *The Academy of Management Executive*, 14(3), 138-139. Cohen, W., & Levinthal, D. (1990). Absorptive Capacity: A New Perspective on Learning and Innovation. *Administrative Science Quarterly*, 35, 128-152. Colbert, A. E., B. H. Kristof-Brown, B. H. Bradley, andM.R.Barrick (2008). CEO Transformational Leadership: The Role of Goal Importance Congruence in Top Management Teams. *Academy of Management Journal*, 51(1), 81-96. Collinson, S. (2001). Knowledge Management Capabilities in R&D : A UK-Japan Company Comparison. *R&D Management*, 31(3), 335-347. Conger, J. A., & Kanungo, R. N. (1998). Charismatic Leadership in Organizations. Thousand Oaks, CA: Sage. Cronbach, L. J. (1951). Coefficient alpha and the internal structure of tests. *Psychometrika*, 16, 297-334. Cooper, R.G., & Kleinschmidt, E.J. (1996). *Winning Business in Product Development: The Critical Success Factors*. *Research Technology Management*, 39, 18-29. Cuieford, J. P. (1965). *Fundamental Statistics in Psychology and Education*(4th ed.). New York: McGraw-Hill. Daft, R. L. (2004). *Organization Theory and Design*(4th ed.). Mason, OH: Thomson South-Western. Deal, T. E., & Kennedy, A. A. (1982). *Corporate Culture: The Rite and Rituals of Corporate Life*. Reading, MA: Addison – Wesley. Drucker, P. F. (1986). *Innovation and Entrepreneurship: Practice and Principles*. New York: Harper & Row. Ernst, H. (2002). Success Factors of New Product Development: A Review of the Empirical Literature. *International Journal of Management Reviews*, 4(1), 1-40. Fiedler, F. E. (1974). The contingency Model-New Directions for Leadership Utilization. *Journal of Contemporary Business*, Autumn, 71. Fleming, R. (1984). Toward on Integrative Approach to the Study of Stress. *Journal of Personality and Social Psychology*, 46(4), 125-135 Fornell, C., & Larcker, D. (1981). Evaluating structural equation models with unobservable variables and measurement errors. *Journal of Marketing Research*, 18(1), 39-50. Frankel, E. G. (1990). *Management of Technological Change*. New York: Kluwer. Freeman, C.(1982). *The Economics of Industrial Innovation*(2th ed.). Massachusetts: MIT Press. Frohman, A.L. (1998). Building a Culture for innovation. *Research Technology Management*, 41, 9-12. Fry, L. W. (2003). Toward a theory of spiritual leadership. *The Leadership Quarterly*, 14, 693-727. Greenberg, G., & Baron, R. A. (1997). *Behavior in organization*(6th ed.). Englewood Cliffs,New York:Prentice-Hall. Hair, J. F., Anderson, R. E., Tatham, R. L., & Black, W. C. (1998). *Multivariate data analysis*(3th ed.). Upper Saddle River, New Jersey: Prentice-Hall International. Harris, A., & Spillane, J. (2008). Distributed leadership through the looking glass. *Management in Education*, 22(1), 31-34. Harris, L. C., & Ogbonna, E. (2001). Leadership Style and Market Orientation: an Empirical Study. *European Journal of Market-ing*, 35(6), 744-764. Harris, T. E. (1984). Organizational Cultures and the Role of Profes-sional Communication. ERIC Document Reproduct Service, 260-397. Hersey, P., & Blanchard, K. H. (1998). *Management of Organiza-tional Behavior : Utilizinghuman resources*(4th ed.). Engle-wood Cliffs, NJ : Prentice Hall. Holt, K. (1988). The role of the user in product innovation. *Techno-vation*, 12(5), 53-56. House, R. J., & Mitchell, T. R. (1974). Path-Goal Theory of Lead-ership. *Contemporary Business*, 3(3), 64-73. Hurley, R. F., Tomas, G., & Hult M. (1998). Innovation, market orientation, and organizational learning: An integration and empirical examination. *Journal of Marketing*, 62(3), 42-45. Jamal, M. (1990). Relationship of job stress and Type-A behavior to employees' job satisfaction, organizational commitment, psy-chosomatic health problems, and turnover motivation. *Human Relations*, 43, 727-738. Katz, D., & Kahn, R. (1978). *The Social Psychology of Organiza-tions*, 584. New York: JohnWiley. Kefela, G. T. (2012). *Organizational Culture in Leadership and Management*. PM World Today, 14(1), 1-12. Kinicki, A., & Williams, B. K. (2008). *Management: A Practical Introduction* (3th ed.). New York: McGraw-Hill. Knoben, J. (2009). *Localized Inter-organizational Linkages, Ag-glomeration Effects, and the Innovative Performance of Firms*. *The Annals of Regional Science*, 43(3), 757-779. Kotter, J. P. (1990). *A force for change:How leadership differs from management*. New York: The Free Press. Leonard, D., & Sensiper, S. (1998). The Role of Tacit Knowledge in Group Innovation. *California Management Review*, 40(3), 112-132. Levin, I. M. (2000). Five Windows into Organization Culture : An Assessment Framework and Approach. *Organization Develop-ment Journal*, 18(4), 80-95. Likert, R. (1979). From product and employee centeredness to sys-tems 1-4, *Journal of Management*, 5, 147-156. Martins, E. C., & Terblanche, F. (2003). Building Organizational Culture that Stimulates Creativity and Innovation. *European Journal of Innovation Management*, 6(1), 64-74. Matteson, A. J., & Ivancevich, J. M. (1987). *Controlling Work Stress*. London: Jossey-Bass. McDonald, R. P., & Ho, M. R. (2002). Principles and practice in re-reporting structural equation analysis. *Psychological Methods*, 7, 64-82. McGrath, J. E. (1976). *Stress and Behavior in Organizations*. In M. Dunnette. *Handbook of Industrial and Organizational Psy-chology*. Chicago: Rand McNally. Messmer, M. (2001). Capitalizing on corporate culture. *The Internal Auditor*, 58(5), 38-45. Meyer, J. W., & Miller K. D. (1992). Configurational Approaches to Organizational Analysis, *Academy of Management Journal*, 36(6), 1175-1196. Mohan T. (2000). *Leadership Styles in Information Technology Projects*. *International Journal of Project Management*. 18(4), 235-241. Mulaik, S. A., James, L. R., Altine, J. V., Lind, B. S. & Stilwell, C. D. (1989). Evaluation of goodness-of-fit indices for structural equation models. *Psychological Bulletin*, 105(3). 430-445. Porter, M. E. (1990). *The Competitive Advantage of Nations*. Harvard Business Review, 68, 73-93. Robbins, S. P. (1990). *Organizational theory*. New York: Prentice- Hall. Robbins, S. P. (1993). *Organizational behavior: Concepts, contro-vers and application* (6th ed.). New York:Prentice -Hall. 639. Robbins, S. P. (2001). *Organizational Behavior*(9th ed.). NJ: Pren-tice Hall. Schein, E. H. (1983). *The Role of the Founder in Creating Organiza-tional Culture*.

Organizational Dynamics, 2, 13-28. Schein, E. H. (1989). How Culture Forms, Develops, and Change. In Ralph H. Kilmann et. al.(eds.), Gaining Control of the Corporate Culture, San Francisco:Jossey-Bass. Schein, E. H. (1990). Organizational culture. American Psychologist, 45(2), 109-119. Schumpeter, J. A. (1934). The Theory of Economic Development. Cambridge, MA: Harvard University Press. Scott, J. (1994). In proceedings of the Fifteenth International Conference on Information system, Vancouver. The measurement of information system effectiveness: evaluating a measuring instrument, 17. Selye, H. (1956). The Stress of Life. New York:McGraw- Hill Book. Shanker, M., & Sayeed, O. B. (2012). Role of Transformational Leaders as Change Agents: Leveraging Effects on Organizational Climate. Indian Journal of Industrial Relations, 47(3), 470-484. Siegrist, J., & Peter, R. (2000). The effort-reward imbalance model. Occupational Medicine, 15(1), 83-87. Sonnenfeld, J. A. (1989). Managing Career Systems Channeling The Flow of Executive Careers. Homewood, IL: Irwin. Stogdill, R. M. (1948). Handbook of leadership. New York: Free Press. Stogdill, R. M., & Coons, A. E. (1950). Leader Behavior: Its Description and Measurement. Research Monograph, 88, Columbus: Ohio State University, Bureau of Business Research. Tepper, B. J., & Percy, P. M. (1994). Structural Validity of the Multifactor Leadership Questionnaire. Educational & Psychological Measurement, 54(3), 734-744. Trifan, E. L., Guica, R. I., & Micu, C. A. (2012). Innovation Management and Technology Transfer Within a Model of Innovation Center at the University Politehnica of Bucharest. Problems of Management in the 21st Century, 4, 74-85. Tushman, M. L., & Nadler, D.A. (1986). Organizing for innovation. California Management Review, 28(3), 74-92. Tushman, M. L., & Reilly, C. A. (1997). Winning through Innovation. Boston: Harvard Business School Press. Utterback, J. M., (1994). Mastering the Dynamics of Innovation. Harvard Business School Press. Wallach, E.J. (1983). Individuals and organizations: the cultural match. Training Journal, 37, 29-36. White, R. & R. Lippert. (1953). Leader Behavior and Member Reaction in Three Social Climates, In Cartwright D. and Zander A. eds. Group Dynamics:Research and Theory, 385-611. N. Y.: Harper & Row. Yukl, G. A. (1989). Leadership in Organizations(2nd Ed.). New Jersey: Prentice-Hall. Zahra, S. A., Neubam, D. O., & Huse, M. (2000). Entrepreneurship in Medium- Size Companies: Exploring the Effects of Ownership and Governance Systems. Journal of Marketing, 26(5), 947-976.