知覺風險與服務補救對顧客忠誠度之影響研究

羅方辰、呂崇銘

E-mail: 324867@mail.dyu.edu.tw

摘要

本研究以跨國連鎖速食業的消費者為問卷調查對象,並以國內常見的跨國速食業廠商為研究標的,目的在了解消費者的知覺風險、服務補救對顧客忠誠度之影響。本研究是採用問卷調查法,問卷共發放546份,回收的有效問卷共510份,有效問卷之回收率是93%。並將回收的問卷採用描述性統計、信度分析、因素分析、相關分析、獨立樣本t檢定、單因子變異數分析等統計方法進行分析。根據所得資料對各變項進行因素分析後,將知覺風險萃取出三個因素為身體風險、心理風險和財務風險;再對服務補救萃取出二個因素,分別為心理的補救措施和有形的補救措施;最後顧客忠誠度則只萃取出一個因素,因此直接命名為顧客忠誠度。研究結果發現如下所述:一、進行相關分析後發現;速食消費者之知覺風險與顧客忠誠度呈現負向相關,因此知覺風險偏向同意時,則顧客忠誠度愈低。二、進行相關分析後發現;速食消費者之服務補救與顧客忠誠度呈現正向相關,因此當服務補救偏向同意時,則顧客忠誠度愈高。三、針對速食消費者的七個人口統計變數對研究構面進行獨立樣本t檢定與單因子變異數分析後發現,在知覺風險方面,性別、年齡、婚姻狀況、每月所得、職業、消費頻率呈現顯著差異;在服務補救方面,性別、年齡、每月所得、職業、消費頻率呈現顯著差異。最後依據研究所得結果,提出建議提供後續研究者與跨國速食業者作為參考,期望能讓業者重視消費者的權益與健康。

關鍵詞:知覺風險、服務補救、顧客忠誠度

目錄

內容目錄 中文摘要
v 內容目錄
lx 圖目錄
3
4 第一節 知覺風險
忠誠度之影響18 第五節 服務補救對顧客忠誠度之影響18 第六節 其他影響顧
客忠誠度之因素
構
卷設計23 第四節 研究假設26 第五節
樣本與資料收集27 第六節 研究限制28 第七
節 資料分析方法
第一節 樣本結構分析
第三節 變項衡量工具之信度檢定與因素分析 38
. 47 第五節 變異數分析
71 第五章 結論與建議
76 第二節 研究建議
80 附錄
研究表 19 表 3-1知覺風險的問卷題項內容 24 表 3-2服務補救的問卷題項內容
.....36 表 4-4服務補救題項之敘述性統計........37 表 4-5顧客忠誠度題項之敘述性統計....
37 表 4-6知覺風險變項構面之信度分析
39 表 4-8顧客忠誠度變項構面之信度分析
41 表 4-10知覺風險因素構面、特徵值、解釋變異量與累積解 釋變異量
4-11知覺風險之因素構面命名及所包含之問項與因素負 荷量 · · · · · · · · · · · · · · · · · ·

補救 KMO 值與 Bartlett Test結果44 表 4-13服務補救因素構面、特徵值、解釋變異量與累積解 釋變異量
值、解釋變異量與累積 解釋變異量
之問項與因素 負荷量
48 表 4-19性別對知覺風險之獨立樣本 t 檢定結果 50 表 4-20年齡對知覺風險之單因子變異數分析
50 表 4-21婚姻狀況對知覺風險之獨立樣本t檢定結果 52 表 4-22教育程度對知覺風險之單因子變異數分析
. 53 表 4-23每月所得對知覺風險之單因子變異數分析 54 表 4-24職業對知覺風險之單因子變異數分析
. 55 表 4-25消費頻率對知覺風險之單因子變異數分析 57 表 4-26性別對服務補救之獨立樣本t檢定結果
. 59 表 4-27年齡對服務補救之單因子變異數分析 60 表 4-28婚姻狀況對服務補救之獨立樣本t檢定結果
. 61 表 4-29教育程度對服務補救之單因子變異數分析 62 表 4-30每月所得對服務補救之單因子變異數分析
. 63 表 4-31職業對服務補救之單因子變異數分析 64 表 4-32消費頻率對服務補救之單因子變異數分析
. 66 表 4-33性別對顧客忠誠度之獨立樣本t檢定結果67 表 4-34年齡對顧客忠誠度之單因子變異數分析
. 68 表 4-35婚姻狀況對顧客忠誠度之獨立樣本t檢定結果 68 表 4-36教育程度對顧客忠誠度之單因子變異數分析
. 69 表 4-37每月所得對顧客忠誠度之單因子變異數分析 70 表 4-38職業對顧客忠誠度之單因子變異數分析
. 70 表 4-39消費頻率對顧客忠誠度之單因子變異數分析 71 表 4-40人口統計變數對各研究變項之統計檢定結果
. 72 表 4-41知覺風險、服務補救與顧客忠誠度之相關分析結果75 表 5-1本研究之假設實證的結果
. 76 圖目錄 圖 3-1研究架構圖

參考文獻

參考文獻 一、中文部分 朱啟祥(2009),汽車品牌形象與中古車之知覺風險、知覺品質及知覺價值對購買意願關係之探討,育達商業技術 學院企業管理研究所未出版之碩士論文。 池文海,張書豪,楊朝堂(2007),消費者購買成藥之顧客忠誠度探討,企業管理學報,74 ,137-166。 池文海,楊宗儒,蘇鈺玲(2007),品牌知名度、知覺價值與顧客忠誠度關係 - 以花蓮地區觀光旅館的餐廳為例,真理觀光學 報,6,37-54。 余柏儀(2002),網路書局顧客知覺風險對顧客忠誠度之影響因素研究,國立東華大學國際企業研究所未出版之碩士論文 。 吳勇德(2002),關係行銷方式對於顧客忠誠度的影響-以資訊教育業為例,國立台灣科技大學未出版之碩士論文。 林季儀(2006),促銷 方式對電視購物之知覺風險與購買意願影響分析,立德管理學院科技管理研究所未出版之碩士論文。 林怡安(2004),運用線性結構模式 探討化妝水購買涉入、品牌權益、知覺風險、顧客忠誠度與消費者生活型態關係之研究,國立東華大學企業管理研究所未出版之碩士論 文。 林忠勳(2004), 品牌聯想、知覺風險對企業經理人購買意願之影響研究, 南華大學管理科學研究所未出版之碩士論文。 林貞 吟(2004),兩岸大學生對連鎖西式速食品牌個性認知及顧客忠誠度之研究,東海大學食品科學所未出版之論文。 胡宛仙(2007),國際觀光 旅館顧客忠誠度分析-以花蓮某觀光旅館為例,國立東華大學企業管理學系碩士在職專班未出版之碩士論文。 許雅媚(2007),服務補救、 認知公平與補救後滿意度之關係研究-以網路與實體通路為例,國立成功大學國際企業研究所未出版之碩士論文。 陳志宏(2004),大陸城 市地區美語教育機構品牌形象及行銷滿意度對顧客忠誠度之影響,大葉大學國際企業管理學系碩士在職專班未出版之碩士論文。 陳盈 秀(2006),網路書店瀏覽者之產品涉入、知覺風險影響其購買意願之研究,南華大學出版事業管理研究所未出版之碩士論文。 黃心 怡(2006),場地品質對運動持續涉入與幸福感之研究—以彰化縣體育場運動參與者為例,大葉大學管理學院運動管理學系碩士班未出版 之碩士論文。 黃博隆(2007),服務補救與關係品質對顧客忠誠度之影響-影音租售業個案研究,國立勤益科技大學流通管理系碩士班未出 版之碩士論文。 黃齡儀(2008),電視購物服務品質、顧客滿意度與顧客忠誠度之研究,台南科技大學商學與管理研究所未出版之碩士論 文。 楊友棣(2006), 兩岸筆記型電腦市場品牌聯想、知覺風險與顧客滿意對購買意願影響之研究, 大葉大學國際企業管理學系碩士班未 出版之碩士論文。 葉宴伶(2005),消費者購買行為對顧客滿意度與顧客忠誠度之關連性研究—以冷凍調理食品產業為例,中原大學國際 貿易學系未出版之碩士論文。 蔡禎倚(2005),服務品質、顧客滿意度與顧客忠誠度相關性之研究—以觀光飯店為例,立德管理學院國際 企業管理研究所未出版之碩士論文。 賴品戎(2005),生活型態特質、知覺風險與顧客抱怨行為之關聯性研究—以大學學生手機消費者為 例,東海大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 戴麗紅(2006),運用結構方程模式探討品牌權益、服務品質、關係品質、知覺風險與 顧客忠誠度之關係—以台灣證券業為例,國立東華大學企業管理學系碩士在職專班未出版之碩士論文。 謝作明,廖森貴(2002),服務補 救、服務價值、抱怨處理後滿意度與關係行銷之研究,國立臺北科技大學商業自動化與管理研究所未出版之碩士論文。 魏文欽,侯耀 庭(2008),消費者產品涉入、知覺風險對有機蔬果購買意願之實證研究,大葉大學事業經營研究所之期刊。 二、英文部分 Baird, I. S., & Thomas, H. (1985). Toward a Contingency Model of Strategic Risk Taking. The Academy of Management Review, 10(2), 230-243. Bauer, R. A. (1960). Consumer Behavior as Risk Taking, In Handbook, R. S. (Ed). Dynamic Marketing for a Changing World, 389-398. Cox, D. F. (1967). Risk Handling in Consumer behavior-An Intensive Study of Two Cases, Risk Taking & Information Handling in Consumer Behavior. Boston: Harvard University Press. Cunningham, S. M. (1967). The major dimensions of perceived risk. In Cox, D. F. (Ed.), Risk Taking & Information Handling in Consumer Behavior, Graduate School of Business Administra-tion(pp. 82-108). Bobson: Harvard University Press. Gronholdt, L., Martensen, A., & Kristensen, K. (2000). The Relationship between Customer Satisfaction & Loyalty: Cross-industry Differences. Total Quality Management, 11(5), 509-516. Hart, C. W. L., Heskett, J. L., & Sasser J. (1990). The profitable art of service recovery. Harvard Business Review, July-August, 148-156. Hoffman, K. D., Kelley S. W., & Rotalsky, H. M., (1995). Tracking service failuresand employee recovery efforts. Journal of Ser-vices

Marketing, 9(2), 49-61. Jacoby, J., & Kaplan, L. B. (1972). The components of perceived risk. Advances in Consumer Research. M Venkatesan, Chicago, 382-383. Kelly, S. W., Douglas, H. K., & Mark, A. D. (1993). ATypology of Retail Failure and Recoveries. Journal of Retailing, 69(4), 429-452. Mattila, A. (2001). The effectiveness of service recovery in a multi-industry setting. Journal of Service Marketing. 15(6/7), 583-596. Murray, K. B., & Schlacter, J. L. (1990). The Impact of Services ver-sus Goods on Consumers: Assessment of Perceived Risk & Variability. Journal of the Academy of Marketing Science, 18(1), 51-65. Parasuraman, A., Zeithaml, V. A., & Berry, L. L. (1991). Refinement & reassessment of the SERVQUAL scale. Journal of Retailing, 67(4), 420-450. Smith, Amy K, Ruth, N. B., & Janet W. (1999). AModel of Customer Satisfaction with Service Encounters Involving Failure and Re-covery. Journal of Marketing Research, 36(3), 356-372. Spreng, R. A, Gilbert, D. H., & Robert D. M. (1995). Service Recov-ery: Impact on Satisfaction and Intentions. Journal of Services Marketing, 9(1), 15-23. Stone, R. N., & Gronhaug, K. (1993). Perceived Risk: Further Con-siderations for the Marketing Discipline. European Journal of Marketing, 27(3), 39-50. Tax, S. S., & Brown, S. W. (1998). Recovering and learning from ser-vice failure. Sloan Management Review, Fall, 75-88. Taylor, W. (1974). The Role of Risk in Consumer Behavior. Journal of Marketing, 38(2), 54-62.