

# 業服務品質、企業形象、價格意識及顧客滿意度關係之研究

李容君、李德治

E-mail: 321992@mail.dyu.edu.tw

## 摘要

本研究目的為探討補教業服務品質、企業形象、價格意識及顧客滿意度之關係，調查對象以大台中地區正就讀國小且目前參與補習之兒童的家長為主，總共發送500份問卷，共回收467份問卷，有效回收問卷份數為451份，有效回收率為90.2%，以簡單線性迴歸分析和一般線性模式驗證研究假設，實證結果得知，補教業服務品質對顧客滿意度呈正向顯著；補教業企業形象對顧客滿意度呈正向顯著；價格意識對企業形象與顧客滿意度呈負向顯著。研究結果對管理實務與未來研究提供建議，期望提供補教業經營者之參考。

關鍵詞：服務品質、企業形象、價格意識、顧客滿意度

## 目錄

內容目錄 中文摘要 . . . . .	iii	英文摘要 . . . . .
iv 誌謝辭 . . . . .	iv	v 內容目錄 . . . . .
vi 表目錄 . . . . .	vi	viii 圖目錄 . . . . .
ix 第一章 緒論 . . . . .	1	第一節 研究背景與動機 . . . . .
第二節 研究問題 . . . . .	4	第三節 研究目的 . . . . .
文獻探討 . . . . .	5	第一節 顧客滿意度 . . . . .
形象 . . . . .	12	第二節 企業形象 . . . . .
第三節 服務品價 . . . . .	18	第三節 價格意識 . . . . .
第五節 各變數之關係 . . . . .	29	第四節 各項操作型定義及量表暨計分方式 . . . . .
第一節 研究架構 . . . . .	34	第五節 資料分析方法 . . . . .
第三節 研究對象與抽樣方法 . . . . .	35	第六節 初測量表的分析 . . . . .
第四節 研究結果 . . . . .	46	第一節 描述性統計 . . . . .
第二節 服務品質、企業形象、價格意識與顧客滿意度之相關分析 . . . . .	54	第二節 研究假設 . . . . .
性分析 . . . . .	55	第三節 人口變項與顧客滿意度之差異性分析 . . . . .
第四節 服務品質、企業形象與顧客滿意度之簡單線性迴歸分析 . . . . .	57	第五節 服務品質、企業形象、價格意識與顧客滿意度之一般線性模式 . . . . .
第五章 結論與建議 . . . . .	58	第六節 研究發現 . . . . .
第一節 研究發現 . . . . .	62	第二節 學術與管理實務上之建議 . . . . .
研究限制 . . . . .	66	參考文獻 . . . . .
中文部份 . . . . .	67	一、中文部份 . . . . .
英文部份 . . . . .	67	二、英文部份 . . . . .
98 表 目 錄 表 2-1 PZB 之服務品質原始構面(1985) . . . . .	21	附錄 調查問卷 . . . . .
PZB修正後服務品質衡量構面與衡量項目(1988) . . . . .	22	表 2-2
22 表 2-3 SERVQUAL 與 SERVPERF 量表衡量方式比較表 . . . . .	26	表 3-1 本研究服務品質問問項 . . . . .
38 表 3-2 本研究企業形象問問項 . . . . .	41	表 3-3 本研究顧客滿意度問問項 . . . . .
42 表 3-4 本研究價格意識問問項 . . . . .	43	表 3-5 服務品質之項目總和統計量 . . . . .
47 表 3-6 企業形象之項目總和統計量 . . . . .	48	表 3-7 價格意識之項目總和統計量 . . . . .
49 表 3-8 顧客滿意度之項目總和統計量 . . . . .	49	表 3-9 服務品質之驗證性因素分析 . . . . .
50 表 3-10 企業形象之驗證性因素分析 . . . . .	51	表 3-11 價格意識之驗證性因素分析 . . . . .
51 表 3-12 顧客滿意度之驗證性因素分析 . . . . .	52	表 4-1 樣本背景資料分佈情形 . . . . .
53 表 4-2 服務品質、企業形象、價格意識與顧客滿意度之相關分析結果 . . . . .	55	表 4-3 性別與顧客滿意度之獨立樣本 t 檢定 . . . . .
56 表 4-4 三分類以上之個人變項與顧客滿意度之單因子變異數分析 . . . . .	57	表 4-4 服務品質、企業形象與顧客滿意度之層級迴歸分析 . . . . .
60 表 4-7 企業形象、價格意識與顧客滿意度之一般線性模式 . . . . .	60	表 4-5 服務品質、企業形象與顧客滿意度之層級迴歸分析 . . . . .
60 表 5-1 假設分析結果 . . . . .	60	表 4-6 服務品質、價格意識與顧客滿意度之一般線性模式 . . . . .
62 圖 目 錄 圖 2-1 翻譯 Oliver(1980) 之原文圖—滿意度之前因與後果之認知模式 . . . . .	62	圖 2-2 服務品質概念模式 Service Quality Model . . . . .
8 圖 2-2 服務品質概念模式 Service Quality Model . . . . .	24	圖 3-1 本研究架構 . . . . .
34 圖 4-1 價格意識對服務品質與顧客滿意度之散佈圖 . . . . .	59	圖 4-2 價格意識對企業形象與顧客滿意度之散佈圖 . . . . .
60		

## 參考文獻

一、中文部份 丁學勤，林素吟(2001)，建構技術品質、功能品質、價值、滿意度及重購意圖的關係模式，2001第一屆製商整合研討會論文集 - 商流，國立雲林科技大學，1-8。 王精文，沙俊豪(2000)，綜合證券商服務品質與業績績效關係之研究，企業管理學報，48 , 27-58。 王銘德(1995)，消費者對呼叫器及行動電話產品屬性偏好與價格知覺之研究，國立成功大學交通管理科學研究所未出版之碩士論文。 加藤邦宏(1988)，企業形象革命(藝風堂出版社編輯部編譯)，台北:藝風堂出版社，(原文於1984年出版)。 田淑賢(2005)，麥當勞的營運優勢，天下雜誌，(2005, June)。 白佩玉(2008, October)，洞悉未來開創現在—談補教業者營運的危機和轉機，敦煌英語教學電子雜誌。 江佳樺(2005)，彰化地區家長對其國小子女選擇安親才藝班消費決策傾向之探討，私立大葉大學事業經營研究所碩士班未出版之碩士論文。 池文海，陳瑞龍，潘美雪(2009)，品牌權益、服務品質、知覺價值、顧客滿意與顧客忠誠之探討—以台灣中油加油站為例，品質學報，16(4), 291-309。 艾建宏(2004)，臺北市民運動中心消費者行為之研究，私立輔仁大學體育研究所未出版之碩士論文。 吳宜達(2006)，信用卡顧客滿意度、顧客忠誠度與顧客終身價值之關連性研究，國立高雄第一科技大學金融營運研究所未出版之碩士論文。 吳偉文(2007)，以企業形象觀點探討兩岸三地之千大公司排名，東亞論談季刊，455。 吳筱琦(1998)，構建組織記憶系統之概念性架構—從模控學觀點出發，國立交通大學管理科學研究所未出版之碩士論文。 呂芳陽(2004)，台灣地區羽球運動消費者參與行為與滿意度之研究，私立輔仁大學體育研究所未出版之碩士論文。 宋志文(1998)，台灣領導企業形象研究，國立台灣科技大學管理技術研究所企業管理研究所未出版之碩士論文。 巫宗霖(2008)，影響來台自由行觀光客旅遊服務品質與顧客滿意度因素之研究，國立高雄第一科技大學運動籌管理研究所未出版之碩士論文。 李守蓄(2008)，補教業服務品質、企業形象、價格認知與顧客滿意度關係之研究—以才藝補習班為例，國立中山大學人力資源管理研究所碩士在職專班未出版之碩士論文。 李京亭(2003)，顧客滿意度與顧客忠誠度之相關研究—以連鎖書局VS.傳統書局為例，私立南台科技大學國際企業研究所未出版之碩士論文。 李佩芬(2005)，兒童補教業—兒童美語 / 課輔老師，Career就業情報雜誌(349), 21-24。 李奇勳(2008)，價格意識、品牌意識與熟悉度對商店品牌購買意願之影響，管理評論，27(3), 21-40。 李俞麟(2004)，游泳俱樂部會員參與行為與滿意度之研究—以寬明游泳俱樂部為例，私立輔仁大學體育研究所未出版之碩士論文。 李森峰(2004)，服務品質、服務價值、顧客滿意度與行為意向關聯性之研究—以統一超商物流服務為實證，國立成功大學管理學院?熄朮城z碩士在職專班未出版之碩士論文。 李德治，童惠玲(2009)，多變量分析:專題及論文常用的統計方法(初版)，台北:雙葉書廊有限公司。 沈淑貞(1999)，桃竹苗地區運動俱樂部服務品質與會員滿意度之研究，國立臺灣師範大學體育研究所未出版之碩士論文。 杜壯，邱垂昱，翁佳麟，吳永宏(2000)，服務品質衡量模式之研究—以北市補教業為例，2000年科技與管理學術研討會論文集，627-635。 杉本辰夫(1986)，事物、營業、服務的品質管制(盧淵源譯)，台北:中興管理顧問公司，(原文於1984年出版)。 林季葦(2006)，銀行服務品質與顧客滿意度之研究，國立成功大學統計學研究所未出版之碩士論文。 林家儀(2007)，反向代間影響及服務業行銷組合對顧客滿意度影響之研究—以兒童美語補習班為例，私立銘傳大學國際企業研究所碩士在職專班未出版之碩士論文。 林昌國(2005)，聯園活動中心消費者參與行為與滿意度之研究，私立輔仁大學體育研究所未出版之碩士論文。 林群妙(2009)，高學歷人才，擔當補教業名師，Career職場情報誌，(397), 45-47。 林慶村(2005)，銀行業服務品質、企業形象、顧客滿意度與顧客忠誠度關聯性之研究，私立朝陽科技大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 邱永富(2002)，補習班之服務品質:以屏東縣某立案補習班為例，國立中山大學人力資源管理研究所未出版之碩士論文。 邱定雄(2001)，國小學生課後安親班服務市場消費行為之研究，私立大葉大學事業經營研究所未出版之碩士論文。 金貞花(2009)，移?薈q信市?桶W感知服??q量??葦 ?N度的影?楓臘s，東疆學刊，26(4)。 姜安信(2004)，國中生參加課外補習之消費者行為研究—以新竹市為例，私立中華大學科技管理研究所未出版之碩士論文。 柯澍馨，陳雅慧(2006)，美髮連鎖店顧客知覺之企業形象、服務品質與顧客滿意度關係之研究，生活科學學報，10 , 83-114。 猪野紀昭(1982)，服務品質的TQM(陽平吉譯)，台華工商圖書出版公司，台北。 孫文琦，陳天惠，陳正哲(2007)，應用LISREL 分析服務品質與顧客滿意度之研究，工商管理學刊，3(1) , 19-24。 周品均(2010)，台灣人購物不只看價格也看企業形象[線上資料]，來源:財團法人中央通訊社(Central News Agency)  
<http://www.cna.com.tw/SearchNews/doDetail.aspx?id=201003180175&q=%E6%98%93%E5%8E%9F> [2010, March 18]。 徐玉珍(2006)，補教業的經營策略—以桃園縣某補習班為例，私立元智大學管理研究所未出版之碩士論文 徐婷儀(2007)，企業形象、服務品質、滿意度及信任與忠誠度關係之研究—以銀行業財富管理為例，私立開南大學財務金融學系未出版之碩士論文。 翁崇雄(1996)，消費者對銀行認知服務之研究，基層金融，第三十二期，89-115。 翁崇雄(1996)，顧客對銀行期望服務品質水準之研究，企銀季刊，19(3) , 24-41。 翁崇雄(2000)，服務品質評量模式之比較研究，中山管理評論，8(1) , 105-122。 袁一如(2003)，兒童補教產業之市場區隔與購買行為，國立成功大學企業管理研究所未出版之碩士論文。 張心馨，蔡獻富(2004)，以數據挖掘技術結合高官會和的K—均值的消費者分群方法於顧客關係管理和績效獲利性評估之實證研究，資訊管理學報，11(4) , 161-203 張火燦，余月美(2008)，服務品質、顧客滿意度與顧客忠誠度關係之研究，明新學報，34(1) , 127-140。 張威龍(2004)，台灣區大專學生虛榮特性、物質主義及價格知覺關係之研究，管理學報，21(5) , 629-651。 張春桂(2005)，國小學童課後補習狀況與家長決策行為之探討 - 以臺南市為例，國立臺南大學社會科教學研究所未出版之碩士論文。 張家銘，李芳萍(2007)，統茂旅館集團顧客體驗行銷與企業形象之相關研究，生物與休閒事業研究，5(2) , 58-69 許士軍(1977) , 工作滿足個人特徵與組織氣氛—文獻探討與實證研究，國立政治大學學報，35 , 13-56 許惠美(2000)，旅行業者對大型國際觀光旅館企業形象評估之研究—以台北市為例，私立世新大學觀光學系研究所未出版之碩士論文。 郭人介，杜壯，吳永宏，陳貞如，曾郁桂(2000) , 咖啡連鎖店服務品質之研究，2000邁向二十一世紀品質管理技術應用研討會。 郭德賓，周泰華，黃俊英(2000) , 服務業顧客滿意評量之重新檢測與驗證，中山管理評論，8 , 153-200。 洪慈鎂(2003)，顧客與金融產業之企業形象、關係行銷，對信任度、滿意度與後續使用意願的影響，私立東吳大學心理學研究所未出版之碩士論文。 陳怡秀(2007)，國小學童參加英語補習之調查分析，國立屏東教育大學教育行政研究所未出版之碩士論文。 陳勁甫(2008)，探討航空旅客服務品質、知覺價值、滿意度與行為意圖之結構關係—以台灣為例，成大研發快訊，5(3)。 陳建成，陳建佑(2008)，臺灣國際觀光旅館服務品質、信任與顧客忠誠度關係之實證研究，運動與遊憩研究，3(2)

。陳鈺達(2002)，企業形象，服務補救期望與補救後滿意度關係之研究，私立中國文化大學國際企業管理研究所未出版之碩士論文。陳曉伶(2008)，以系統動力學探討美語補習班之經營模式，國立中山大學企業管理研究所未出版之碩士論文。陳澤義(2005)，服務管理，台北：華泰文化事業股份有限公司。傅淑純(2006)，影響消費者價格知識形成因素之研究—以行動電話產業為例，私立東吳大學國際貿易研究所未出版之碩士論文。黃俊英(1999)，行銷研究：管理與技術，台北：華泰文化事業股份有限公司。黃富松(2002)，消費者知覺風險對價格意識及自有品牌產品購買意願之研究，私立淡江大學管理科學研究所未出版之碩士論文。楊錦州(1997)，品質是競爭的最佳策略，華宇企業顧問公司，台北。劉水深(1983)，消費者價格意識之探討，管理評論，2(4)，12-28。劉宗哲(2006)，推廣教育學員服務品質、服務價值與顧客滿意對顧客忠誠之影響，管理科學研究，3(2)，25-44。劉宗哲(2006)，大學形象與服務品質對學生滿意度之影響：以東吳大學商學院為例，東吳經濟商學學報，(52)，213-234 劉宗哲，蘇雄義，李明樺(2007)，服務品質、價格認知、企業形象對顧客滿意與顧客忠誠關係之研究—以香料產業為例，品質學報，14(4)，389-403。劉金花，白殿海，吉曉光(2007)，現代企業應努力提高顧客滿意度，中國集體經濟，21。劉淑芬(2008)，政府機關主計人員服務品質、顧客滿意度與績效評估之關聯性研究—以高高屏三縣市為例，私立正修科技大學經營管理研究所未出版之碩士論文。劉天賜(2006)，品牌形象、服務品質、促銷活動對消費者購買行為之影響—以加油站為例，國立成功大學企業管理研究所未出版之碩士論文。潘沛彤(2008)，臺北地區桌球俱樂部服務品質與顧客滿意度關係之研究，國立臺灣師範大學體育研究所未出版之碩士論文。蔡士傑(2005)，運動健身俱樂部服務品質、顧客滿意度與再購意願研究—以桑富士運動俱樂部為例，國立臺灣師範大學運動與休閒管理研究所未出版之碩士論文。蔡秀榮(2008)，消費價值、旅館形象、顧客滿意度與顧客忠誠度之關係—以台中市某國際觀光旅館為例，私立靜宜大學管理研究所未出版碩士論文。蔡相君(2005)，醫療品質與知覺價格及病患滿意度對再診意願影響之研究—以兩岸整形美容患者為例，私立大葉大學國際企業管理研究所未出版之碩士論文。鄭博宇(2003)，台北市咖啡連鎖店服務品質管理與顧客滿意度之個案研究，私立中國文化大學生活應用科學研究所未出版之碩士論文。鄭華清(2007)，行銷管理(二版)，台北：全華圖書股份有限公司。謝文德(2006)，高雄市國小學生課外輔導家長消費決策行為之研究，國立高雄師範大學成人教育研究所未出版之碩士論文。魏文欽，扈克傑(2008)，醫療服務品質、病患滿意度與病患忠誠度關連性之實證研究—以高高屏地區區域教學醫院為例，中華理論結構模式LISREL學會，1(2)，25-49 二、英文部份 Aaker, D. A., & Keller, K. L. (1990). Consumer Evaluations of Brand Extensions. *Journal of Marketing*, 54(3), 27-41. Aaker, D. A. (1996). *Building Strong Brands*. New York: Free Press. Allison, E. H., & J. R. Philip. (2004). The Effect of Corporate Image in The Formation of Customer Loyalty: An Australian Replica-tion. *Australasian Marketing Journal*, 12(3), 88. Anderson, C., & Zeithaml., C. P. (1984). Stage of the Product Life Cycle, Business Strategy, and Business Performance. *Academy of Management Journal*, 27(1), 5-24. Anderson, E. W., Class, F. N., & Donald, R. L. (1994). Customer satisfaction, market share, and profitability: Findings from Sweden. *Journal of Marketing Research*, 60(7), 56-68. Arnould, E., Price, L., & Zinkhan, G. (2002). Consumers behavior (2nd ed.). Boston: McGraw-Hill. Babakus, E., & Boller., G. W. (1992). An Empirical Assessment of the SERVQUAL Scale. *Journal of Business Research*, 24(3), 253- 268. Babakus, E., & Peter, T., Coupon, R. (1998). A Motivational Perspec-tive. *Journal of Consumer Marketing*, 5(2), 37-43. Barich, H., & Kotler, P. (1991). A Framework for Marketing Image Management. *Sloan Management Review*, 32(4), 94-104. Bateson, J. E. G. (1985). Perceived Control and the Service Encounter, *The Service Encounter*, edited by Czepiel, J. A., M. R. Solomon and C. F. Suprenant, Lexington Books, Lexington, Massachu-setts, 67-82. Bateson, J. E. G. (1985). Self-Service Consumer: An Exploratory Study. *Journal Retailing*, 61(3), 49-76. Bateson, J. E. G., & Hoffman., K. D. (1999). Managing Services Marketing-Text and Readings (4th ed.). Orlando: The Dryden Press. Bayton, J. A. (1959). Researching the corporate image. *Public Rela-tion*, 4(10), 3-8. Bitner, M. J. (1990). Evaluating service encounters: The effects of physical surroundings and employee responses. *Journal of Marketing*, 54(8), 69-82. Bolton, R. N., & James, H. D. (1991). A Longitudinal Analysis of the Impact of Service Changes on Customer Attitudes. *Journal of Marketing*, 55(6), 1-9 Bolton, N., & Katherine, N. L. (1999). A Dynamic Model of Customers' Usage of Services: Usage as An Antecedent and Consequence of Satisfaction. *Journal of Marketing Research*, 36(2), 171-186. Boshoff, C. (2003). Intentions to buy a service: The influence of ser-vice guarantees, general information and price information in advertising. *South Africa Journal of Business Management*, 34(1), 39-44. Boulding, W., Ajay, K., Richard, S., & Zeithaml, V. A. (1993). A dy-namic process model of service quality: From expectations to behavioral intentions. *Journal of Marketing Research*, 30(5), 7-27. Brady, M. K., Cronin, J. J., & Brand., R. R. (2002). Performance-only measurement of service quality: A replication and extension. *Journal of Business Research*, 55(1), 17-31. Brady, M. K., & Cronin, J. J., Jr (2001). Some New Thoughts of Con-ceptualizing Perceived Service Quality: A Hierarchical Ap-proach. *Journal of Marketing*, 65(3), 34-49. Browne, B. A., Kaldenberg, D. O., Browne., W. B., & Brown., D. (1998). Students as customers: factors affecting satisfaction and assessments of institutional quality. *Journal of Marketing for Higher Education*, 8(3), 1-14. Buttle, F. (1996). SERVQUAL: Review, Critique, Research Agenda. *European Journal of Marketing*, 30(1), 8-32. Cardozo, R. (1965). An experimental study of customer effort, expec-tation, and satisfaction. *Journal of Marketing Research*, 2(8), 244-249. Carman, J. M. (1990). Consumer Perceptions of Service Quality: An Assessment of the SERVQUAL Dimensions. *Journal of Retail-ing*, 66(3), 33-55. Cheng-Ping, C. (2009). The relationships among corporate social re-sponsibility, corporate image and economic performance of high-tech industries in Taiwan. *Quality and Quantity*, 43(3), 417-429. Churchill, G. A., & Suprenant, C. (1982). An investigation. into the determinants of customer satisfaction. *Journal of Marketing Research*, 11(2), 491-504. Cina, C. (1989). Creating an Effective Customer Satisfaction Program. *Journal of Business and Industrial Marketing*, 4(2), 33-42. Cole, S. T., & Scott, D. (2004). Examining the mediating role of ex-perience quality in a model of tourist experiences. *Journal of Travel & Tourism Marketing*, 16(1), 70-90. Collier, R. B., & David, C. (1991). *Shaping the Political Arena, Criti-cal Junctures, the Labor Movement, and Regime Dynamics in Latin America*. Princeton: Princeton University Press. Cooper, P. (1969). *The Begrudging Index and the Subjective Value of Money, In Pricing Strategy*, Bernard, T. and Gordon, W.(Eds.), (pp. 122-131), London: Staples Press, Ltd., Cronin, J., Joseph, Jr., & Taylar, S. A. (1992). Measuring Service Quality: A Reexamination and Extension. *Journal of Marketing*, 56(3), 55-68. Czepiel, J. A., Rosenberg, L. J., & Akerele, A. (1974). Perspectives on Consumer

Satisfaction. AMA Conference Proceeding. New York: Dryden Dabholkar, P. A., Dayle, I. T., & Joseph, O. R. (1996). A Measure of Service Quality for Retail Stores: Scale Development and Validation. *Journal of the Academy of Marketing Science*, 24(1), 3-16. Dichter, E. (1985). What's in an Image, *The Journal of Consumer Marketing*, 2(1), 75-81. Dick, A., Arun, J., & Paul, R. (1995). Correlates of Store Brand Proneness: Some Empirical Observations. *Journal of Product and Brand Management*, 4(4), 15-22. Dodds, W. B., Kent, B. M., & Dhruv, G. (1991). Effects of Price, Brand and Store Information on Buyers' Product Evaluation. *Journal of Marketing Research*, 28(3), 307-319. Dowling, G. R. (1986). Managing your corporate image. *Industrial Marketing Management*, 15(2), 109-115. Drakopoulos, S. A. (1992). Psychological thresholds, demand and price rigidity. *The Manchester School of Economic and Social Studies*, 60(2), 152-168. Duman, T., & Mattila, A. S. (2005). The Role of Affective Factors on Perceived Cruise Vacation Value. *Tourism Management*, 26(3), 311-323. Engel, J. F., Roger, D., & Blackwell, P. W. M. (1990). Consumer Behavior. Orlando: Dryden Elliott, M. T., & Speck, P. S. (2005). Factors that affect attitude toward a retail web site. *Journal of Marketing Theory and Practice*, 13(1), 40-51. Erickson, G. M., & Johny, K. J. (1985). The Role of Price in Multi-Attribute Product Evaluations. *Journal of Consumer Research*, 12(2), 195-199. Finn, D. (1961). The price of corporate vanity. *Harvard Business Review*, 39(2), 135-143. Flavi?鴻, C., Torres, E., & Guinal?燤, M. (2004). Corporate image measurement A further problem for the tangibilization of Inter-net banking services. *The International Journal of Bank Marketing*, 22(5), 366-384. Flott, L. W. (2002). Customer Satisfaction. *Metal Finishing*, 100(1), 58-63. Fonvielle, W. (1997). How to Know What Customers Really Want, *Training and Development*, 51(9), 40-44. Fornell, C., Johnson, M. D., Anderson, E. W., Cha, J., & Bryant, B. E. (1996). The American Customer Satisfaction Index: Nature, Purpose, and Finding. *Journal of Marketing*, 60(9), 7-18. Fornell, C. (1992). A National Customer Satisfaction Barometer: The Swedish Experience. *Journal of Marketing*, 55(2), 1-21. Fredericks, J. O., & Salter, J. M. (1995). Beyond Customer Satisfaction. *Management Review*, 84(4), 29-32. Gabor, A., & Granger, C. W. J. (1979). On the Price Consciousness of Consumers. *Management Decision*, 17(8), 551. Gerhard, C. H. (1967). Price-Consciousness, The Antithesis to Pricing Decisions or A Demographic, Socio-Economic or Psychological Variable, Unpublished working paper, University of California, Berkeley. Gerson, R. F. (1993). Measuring customer satisfaction. Menlo Park, Calif: Crisp Publications. Grewal, D., Kent, B., & Monroe, R. K. (1998). The Effects of Price-comparison Advertising on Buyers' Perceptions of Acquisition Value, Transaction Value, and Behavioral Intentions. *Journal of Marketing*, 62(2), 46-59. Giffin, S. D. (2002).A Taxonomy of Internet Applications for Project Management Communication. *Project Management Journal*, 33(4), 39-47 Ginzberg, M. J. (1978). Steps Toward more Effective Implications of MS and MIS. *INTERFACES*, 8(3), 57-63. Ginzberg, M. J. (1981). Early Diagnosis of MIS Implementation Failure. *Management Science*, 27(4), 459-478. Gronroos, C. (1984). A Service Quality Model and Marketing Impli-cations. *European Journal of Marketing*, 18(4), 36-44. Gronroos, C. (1990). Service Management and Marketing. Lexington, Massachusetts: Lexington Books. Gronroos, C. (1998). Service Quality: The Six Criteria of Good Per-ceived Service Quality. *Review of Business*, 1(9), 10-13. Gundersen, M. G., Heide, M., & Olsson, U. H. (1996). Hotel Guest Satisfaction among Business Travelers. *The Cornell Hotel and Restaurant Administration Quarterly*, 37(2), 72-81. Hawkins, D. I., Best, R. J., & Coney, K. A. (2001). Consumer behav-ior: Building marketing strategy (8th ed.). New York: McGraw Hill. Haywood-Farmer, J. (1988). A Conceptual Model of Service Quality. *Internal Journal of Operations & Production Management*, 8(6), 19-29. Harris, E. K. (2003). Customer service: a practical approach (3rd ed.). New Jersey: Prentice Hall. Hill, N. (1996). Handbook of Customer Satisfaction Measurement. England: Gower. Hill, N., Self, B., & Roche, G. (2002). Customer satisfaction meas-urement for ISO 9000: 2000. Oxford: Butterworth-Heinemann. Hoch, S. J., & Banerji, S. (1993). When Do Private Labels Succeed. *Sloan Management Review*, 34(4), 57-67. Host, V., & Knie, A. M. (2001). Customer Satisfaction, Antecedents and Consequences in Mortgage Credit Companies, Working Paper. Department of Management, University of ARHUS, Denmark, 10-12. Hovland, C. I., Harvey, O. J., & Muzaffer, S. (1957). Assimilation and Contrast Effects in Reactions to Communication and Attitude Change. *Journal of Abnormal and Social Psychology*, 55(2), 244-252. Howard, J. A., & Jagdesh, N. S. (1969). The Theory of Buyer Behavior. New York: John Wiley and Sons, Inc. Hudak, P. L., Hogg, J. S., Bombardier, C., McKeever, P. D., & Wright, J. G. (2004). Testing a New Theory of Patient Satisfaction With Treatment Outcome. *Medical Care*, 42(8), 726-739 Hunt, K. H. (1977). Customers Satisfaction/Dissatisfaction-Overview and Future Directions, in Hunt, K. H. Conceptualization and Measurement of Customer Satisfaction and Dissatisfaction. Marketing Science Institute. Massachusetts: Cambridge. Hurley, R. F., & Estelami, H. (1998). Alternative indexes for monitor-ing customer perceptions of service quality: A comparative evaluation in a retail context. *Journal of the Academy of Mar-keting Science*, 26(3), 209-221. Irini, D. R., Ioannis, E. C., Constantine, L. (2008). After-sales service quality as an antecedent of customer satisfaction: The case of electronic appliances. *Managing Service Quality*, 18(5), 25-32 Johnson, M., Zinkhan, G. M. (1990). Defining and measuring com-pany image, Proceedings of the Thirteenth Annual Conference of the Academy of Marketing Science. New Orleans, 13(2), 346-50. Juran, J. M. (1974). Quality Control Handbook. New York: McGraw- Hill Book Co. Kandampully, K., & Schartanto, D. (2003). The role of customer sat-isfaction and image in gaining customer loyalty in the hotel in-dustry. *Journal of Hospitality & Leisure Marketing*, 10(1/2), 3-24. Keller, K. L. (1998). Strategic Brand Management: Building, Meas-uring, and Managing Brand Equity. New Jersey: Prentice Hall. Keller, K. L., & Asker, D. A. (1997). Managing the corporate brand: The effect of corporate marketing activity on consumer evalua-tions of brand extension. Working Paper Report, Cambridge, Massachusetts: Marketing Science Institute, 97-106, Keller, K. L. (2002). Strategic Banding Management: building, meas-uring brand equity. New Jersey: Prentice Hall. Keller, K. L. (1998). Strategic brand management. New York: Pren-tice-Hall. Kennedy, S. H. (1977). Nurturing Corporate Image: Total Communi-cation or Ego Trip. *European Journal of Marketing*, 11(3), 120-164. Kevin, C. (1995, December). Measuring and Managing Customer Satisfaction. *Harvard Business Review*,15(5), 56-70. Kim, M. K., Park, M. C., & Jeong, D. H. (2004). The effects of custo mer satisfaction and switching barrier on customer loyalty in Korean mobile telecommunication service. *Telecommunicati- ons Policy*, 28(3), 145-149. Kirk, J. (1992). The New Status Symbols. *Adweek*, 5(3) 38-39. Kirkpatrick, C. A. (1964). Advertising:

Communication is Marketing (2nd ed.). Boston Mass: Houghton Mifflin Co., 8-9. Kotler, P., Swee, H. A., Siew, M. L., & Chin, T. T. (1999). Marketing Management. New York: Prentice-Hall, Inc. Kotler, P. (2000). Marketing management. New Jersey: Prentice-Hall. Kotler, P. (2003). Marketing Management: Analysis, Planning, Implementation, and Control. Englewood Cliffs. New Jersey: Prentice-Hall. Kotler, P., Ang, S. H., Leong, S. M., & Tan, C. T. (1999). Marketing Management: an Asian Perspective (2nd ed.). New Jersey: Prentice Hall. Kotler, P. (2002). Marketing Asian places: attracting investment, industry, and tourism to cities, states, and nations. Asia: John Wiley & Sons Pte Ltd. Kotler, P. (1982). Marketing for nonprofit organizations (2nd ed.). Englewood Cliffs. New Jersey: Prentice-Hall. Kukar-Kinney, M., Xia, L., & Monroe, K. B. (2007). Consumers' perceptions of the fairness of price-matching refund policies. *Journal of Retailing*, 83(3), 325-337. Lamb, C. W., Hair, J. F., & McDaniel, C. (2004). Marketing (7th ed.). Cincinnati Ohio: South-Western College Publishing. LeBlanc, G., & Nguyen, N. (1996). An Examination of the Factors that Signal Hotel Image to Travelers. *Journal of Vacation Marketing*, 3 (1), 32-42. Lee, J., Graefe, A. R., & Burns, R. C. (2004). Service quality, satisfaction, and behavioral intention among forest visitors. *Journal of Travel & Tourism Marketing*, 17(1), 73-82. Lehtinen, U., & Lehtinen, J. R. (1982). Service Quality: A Study of Quality Dimension. Helsinki: Service Management Institute. Levitt, T. (1972). Product-Line Approach to Service. *Harvard Business Review*, 50(3), 41-52. Lichtenstein, D. R., Ridgway, N. M., & Netemeyer, R. G. (1993). Price perceptions and consumer shopping behavior: a field study. *Journal of Marketing Research*, 30(2), 234-45. Lichtenstein, D. R., Peter, H. B., & William C. B. (1988). Correlates of Price Acceptability. *Journal of Consumer Research*, 15(3.), 243-252. Lindquist, J. D. (1974). Meaning of Image. *Journal of Retailing*, 50(4), 29-38. Loudon, D. L., & Bitta, A. J. (1988). Consumer Behavior: Concepts and Applications (4th ed.). New York: McGraw Hill. Lumpkin, J. R., Jon, M. H., & William, R. D. (1986). Shopping Patterns of the Rural Consumer: Exploring the Relationship between Shopping Orientations and Outshopping. *Journal of Business Research*, 14(1), 63-81. Marcus, B. (1975). Modern Marketing. New York: Random House, 112-122. Martin, W. B. (1986). Defining What Quality Service Is for You. *Cornell Hotel and Restaurant Administration Quarterly*, 26(3), 32-38. Martineau, P. (1958). The personality of the retail store. *Harvard business Review*, 36(4), 47-55. Martinez, P. (2005). Influence of Corporate Image on Brand Extensions: A Model Applied to the Service Sector. *Journal of Marketing Communications*, 11(4), 263-281. Matthew, C. H., Yeung, L. C. G., Christine, T. E. (2002). Measurement and Analysis for Marketing. *Journal of Targeting*, 11(1), 24. Mazzarol, T. (1998). Critical success factors for international education marketing. *The International Journal of Educational Management*, 12(4), 163-175. McNealy, R. M. (1994). Making customer satisfaction happen/a strategy for delighting customers. London: Chapman & Hall. Mill?鴨, ??, & Esteban, ?? (2004). Development of a multiple-item scale for measuring customer satisfaction in travel agencies services. *Tourism Management*, 25(3), 533-546. Miller, J. A. (1977). Exploring Satisfaction, Modifying Models, Eliciting Expectations, Posing Problems and Making Meaningful Measurements. Conceptualization and Measurement of Consumer Satisfaction and Dissatisfaction. H. Keith Hunt, Cambridge, Massachusetts: Marketing Science Institute, 72-91. Monroe, K. B., & Petroshius, M. (1981). Buyer's Subjective Perception of Price: An Update of the Evidence, in Perspectives in Consumer Behavior. H. H. Kassarjian and T. S. Robertson, Glenview, Illinois: Scott, Foresman, 43-55. Nelson, B. H. (1962). Seven principles in image formation. *Journal of Marketing*, 26(2), 67-71. Newsome, P. R. H., Wright, G. H. (1999). A review of patient satisfaction: 1. Concepts of satisfaction. *British Dental Journal*, 186(2), 161-165. Nguyen, N., & LeBlanc, G. (1998). The Mediating Role of Corporate Image on Customers, Retention Decisions: An Investigation in Financial Services. *International Journal of Bank Marketing*, 16(2), 52-65. Nguyen, N., & LeBlanc, G. (2001). Corporate Image and Corporate Reputation in Customers' Retention Decision in Services. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 8(4), 227-236. O'Connor, J. S., Richard, M. S., & Michael, R. B. (1991). A Model of Service Quality Perceptions and Health Care Consumer. The George Washington University. O'Keefe, R. M., & McEachern, T. (1998). Web-based Customer Decision Support System. *Communications of The ACM*, 41(3), 71-78. O'Neill, M. (2003). The influence of time on student perceptions of service quality. *Journal of Educational Administration*, 41(3), 310-324. Oldfield, B. M., & Baron, S. (2000). Student perceptions of service quality in a UK university business and management faculty. *Quality Assurance in Education*, 8(2), 85-95. Oliver, R. (1990). The Politics of Disablement. London: The MacMillan Press. Oliver, R. L. (1980). A cognitive model of the antecedents and consequences of satisfaction decisions. *Journal of Marketing Research*, 17(11), 495-507. Oliver, R. L. (1981). Measurement and Evaluation of Satisfaction Process on Retail Settings. *Journal of Retailing*, 12(3), 57. Oliver, R. L. (1997). Satisfaction a behavioral perspective on the consumer. New York: McGraw-Hill. Oliver, R. L. (1999). Whence Consumer Loyalty. *Journal of Marketing*, 63(2), 33-44. Oliver, R. L., Roland, T. R., & Sajeev, V. (1997). Customer Delight: Foundations, Findings, and Managerial Insight. *Journal of Retailing*, 73(3), 311-336. Oliver, R. L. (1980). A cognitive Model of the Antecedents and Consequences of Satisfaction Decision. *Journal of Marketing Research*, 17(3), 460-469. Parasuraman, A., Valarie A. Z., & Leonard, L. B. (1985). A Conceptual Model of Service Quality and Its Implications for Future Research. *Journal of Marketing*, 49(4), 44-50. Parasuraman, A., Zeithaml, V. A., & Berry, L. L. (1988). Servqual: A Multiple-Item Scale For Measuring Consumer Perceptions of Service Quality. *Journal of Retailing*, 64(1), 12-40. Park, C. H., & Kim, Y. G. (2003). Identifying key factors affecting consumer purchase behavior in an online shopping context. *International Journal of Retail & Distribution Management*, 31(1), 16-29. Parker, C., Mathews, B. P. (2001). Marketing Intelligence and Planning. Bradford, 19(1), 38. Peter, J. P., & Olson, J. C. (1993). Consumer Behavior and Marketing Strategy. Homewood, Illinois: Irwin. Philip, B. C. (1979). Quality is Free: the Art of Making Quality Creation. New York: McGraw-Hill. Rao, A. R., & Kent, B. M. (1989). The Effect of Price, Brand Name, and Store Name on Buyers' Perceptions of Product Quality: An Integrative Review. *Journal of Marketing Research*, 26(2), 351-357. Regan, W. J. (1963). The Service Revolution. *Journal of Marketing*, 27(3), 32-36. Riordan, C. M., Gatewood, R. D., & Bill, J. B. (1997). Corporate Image: Employee Reactions and Implications for Managing Corporate Social Performance. *Journal of Business Ethics*, 16(4), 401-412. Robertson, T. S., & Gatignon, H. (1986). Competitive Effects on Technology Diffusion. *Journal of Marketing*, 50(3), 1-12. Rogerson, W. P. (1983). Reputation and product quality. The Bell

Journal of Economics, 14(3), 508-516. Rosander, A. C. (1980). Service Industry QC-Is the Challenge Being Met. Quality Progress, 13(2), 34-35.

Rothe, J. T., & Lawrence, M. L. (1973). Purchase Behavior and Brand Choice Determinants. Journal of Retailing, 49(3), 19-33. Rowley, S. A. (1998). Measuring customer satisfaction in higher education. Quality Assurance in Education, 6(4), 197-204. Rudie, M. J., & Wansley, H. B. (1985). The Merrill Lynch Quality Program. In Service Marketing in a changing Environment. Thomas Bloch, Gregory Upah, and Valarie A, Zeithaml(eds.) Chicago, Illinois: American Marketing Association. Salzberger, T., & Klausegger, C. (2002). An Investigation of the Construct of Customer Satisfaction with a Shopping Centre in Prague. Proceedings of the 31st EMAC conference, Braga, Portugal, 28-31. Sasser, W. E., Olsen, R. P., Jr., & Wyckoff, D. D. (1978). Management of Service Operations: Text, Cases and Readings, Boston: Allyn and Bacon Co. Shapiro, C. (1983). Premiums for High Quality Products as Returns to Reputations. The Quarterly Journal of Economics, 98(11), 659- 679. Sinha, I., & Batra, R. (1999). The effect of consumer price consciousness on private label purchase. International Journal of Research in Marketing, 16(3), 237-51.

Spector, A. J. (1961). Basic dimensions of the corporate image. Journal of Marketing, 25(2), 47-51. Smeltzer, L. R. (1997). The Meaning and Origin of Trust in Buyer-supplier Relationships. International Journal of Purchasing and Materials, 23(2) 40-48. Stanley, T. J., & Sewall, M. A. (1976). Image Inputs to a Probabilistic Model: Predicting Retail Potential. Journal of Marketing, 40(3), 48-53. Stephen, H. H. (1978). Quality systems terminology. Milwaukee: American Society for Quality Control. Takeuchi, H., & John, A. Q. (1983). Quality Is More than Making a Good Product. Harvard Business Review, 61(4), 139-145. Teas, R. K., & Sanjeev, A. (2000). The Effect of Extrinsic Product Cues on Consumers' Perceptions of Quality, Sacrifice, and Value. Journal of the Academy of Marketing Science, 28(2), 278-90. Teas, R. K. (1993). Consumer Expectations and the Measurement of Perceived Service Quality. Journal of Professional Service Marketing, 8(2), 33-54 Thompson, P., Glenn, D., & Bradley, T. G. (1985). The Strategic Management of Service Quality. Quality Progress, 8(2), 20-25. Wakefield, L. L., & Inman, J. J. (2003). Situational price sensitivity: The role of consumption occasion, social context and income. Journal of Retailing, 79(4), 199-212. Walters, C. G., & Paul, G. W. (1970). Consumer Behavior: an Integrated Framework (3rd ed.). New York: Richard D. Irwin, Inc. Walters, C. G., & Bergiel, B. J. (1978). Consumer Behavior: A Decision Making Approach. South Western Publishing Co. Walton, S. D. (1996). American Business and its Environment. New York: Macmillan Company Westbrook, R. A., & Oliver, R. L. (1991). The Dimensionality of Consumer Emotion Patterns and Consumer Satisfaction. Journal of Consumer Research, 18(2), 84-91. Winer, R. S. (1985). A price vector model of demand for consumer durables: Preliminary developments. Marketing Science